

# Richter Gedeon I-III. negyedéves gyorsjelentés

Vezérigazgatói prezentáció

2023. november 8.



# Pénzügyi áttekintés



**122,5 MrdFt**

Adózott eredmény<sup>1</sup>

↓ -37,5%

**661 Ft**

EPS

↓ -37,2%

**1,6 MrdFt**

Szabad pénzáram

↓ -88,7 MrdFt

**144,4 MrdFt**

EBIT<sup>2</sup>

↓ -6,4%

**176,2 MrdFt**

Tisztított EBIT<sup>3</sup>

↑ +13,2%

**7,6%**

Tőkearányos jövedelmezőség<sup>4</sup>

↓ -14,4%p

**602,0 MrdFt**

Konzolidált árbevétel

↑ +4,0%

**65,0%**

Bruttó fedezeti hányad

↑ +6,8%p

**547,4 MrdFt**

Gyógyszergyártási szegmens árbevétele

↑ +15,7%

<sup>1</sup>Anyavállalat tulajdonosaira jutó adózott eredmény

<sup>2</sup> EBIT: üzleti tevékenység eredménye

<sup>3</sup>Tisztított EBIT: Bruttó fedezet- működési költségek (S&M, G&A, R&D) – Clawback ráfordítások + mérföldkő bevételek. A Tisztított mutató az egyedi hatásoktól megtisztított alaptevékenység eredményességét tükrözi.

<sup>4</sup>Tőkearányos jövedelmezőség: az elmúlt négy negyedév összesített eredményének és a tárgyidőszaki saját tőke értékének hányadosaként kerül megállapításra.



- A **kedvező folyamatok** a harmadik negyedévben is folytatódtak a termékeink iránt megnyilvánuló élénk keresletnek, valamint a felfutó Vraylar® értékesítésnek köszönhetően, ami az aMDD indikáció kiterjesztését követte.
- Kollégáink valamennyi telephelyünkön sikeresen bírkóztak meg a **vártnál magasabb rendelési állománnyal** és az egyre **nehezedő beszerzési körülményekkel**.
- Az **árfolyamváltozások** jelentősen rontották árbevételünket, ami nem meglepő, ha a rubel éves szintű leértékelődését és a kitettség fedezésére szolgáló eszközök hiányát figyelembe vesszük.
- A **működési jövedelmezőség**et számos pozitív tényező együttállása javította, a jelentős volumen növekedés és a hatékonyságnövelő intézkedések eredménye mellett kedvező összetétel hatás is jelentkezett, elsősorban a Vraylar® hozzájárulásának köszönhetően.
- **Kiemelt célunk** továbbra is az, hogy szélesebb körben biztosíthassuk a betegek hozzáférését készítményeinkhez, rövid távon pedig az, hogy az endometriózisban szenvedő nők kezelésére összpontosítsunk.



# A kedvezőtlen árfolyamhatások ellenére erős pénzügyi teljesítmény

## Előrejelzés

- A Vraylar hatás következtében az eredeti éves előrejelzésünket várhatóan túlteljesítjük.

## EBIT

- Az EBIT kis mértékű csökkenése az előző évben megjelent CNS mérföldkő bevétel és az idei évben elszámolt gyógyszeripari különadó eredménye.
- Az árfolyamhatások nélküli tisztított EBIT 24,4%-kal növekedett az erős üzleti teljesítmény hatására.

## Egyszeri tételek

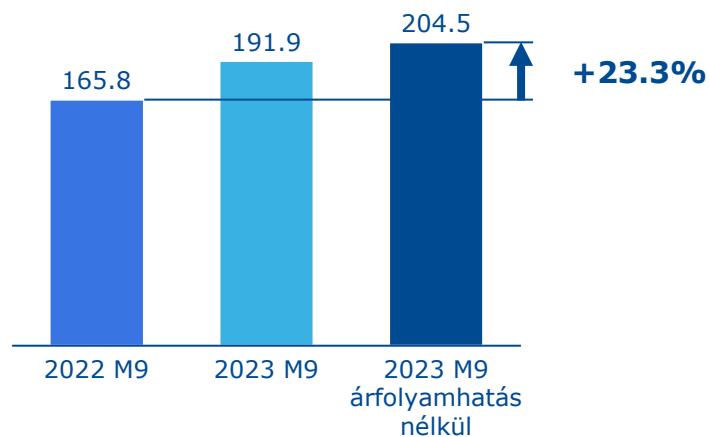
- Román nagy- és kiskereskedelmi tevékenységünk értékesítését sikeresen lezártuk. Az árbevétel és a bruttó fedezet 5 havi eredményt tartalmaz, a tisztított eredményre gyakorolt hatása nem jelentős. A nyereség a pénzügyi tevékenységek között került elszámolásra.
- A Menedzsment felülvizsgálta a korábbi általános költségek felosztási arányokat, amelynek hatására az Értékesítési és marketing költségek, valamint az Igazgatási költségek között átsorolás történt. Mindez a hatékonyságjavító intézkedések költségeit fokozták. Így az Igazgatási és egyéb működési költségek növekedtek.
- A kedvezőtlen árfolyamkörnyezet 38,4 MdFt árfolyamvesztést okozott, melynek hatására az időszak pénzügyi vesztesége 18,4 MdFt. Ez 10,1 MdFt-os javulás az árfolyamvesztésben 2023 H1-hez és 103 MdFt 2022 M9-hez képest.

## Növekedés fő tényezői

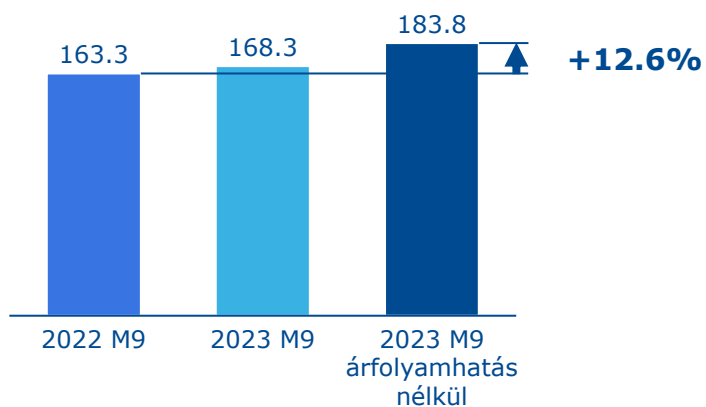
- A bruttó fedezet 23,5%-os növekedését (árfolyamhatás nélkül) a jelentős Vraylar royalty, az értékesítési volumen növekedése és a termékportfólióban bekövetkezett kedvező összetétel változások okozták az időszakos hatásokkal kiegészülve.
- Az Értékesítési és marketing költségek és az Igazgatási költségek együttesen a bruttó fedezetnek megfelelően mozogtak, miközben volt egy lépésváltás a clawback kiadásokban.
- A K+F költségek növekedését a CNS és BIO projektek generálták.
- Az előző évi Clean EBIT 8,7 MrdFt mérföldkő bevételt tartalmazott.

# Nagyon erős belső teljesítmény: a termelés nőtt és kétszámjegyű növekedést sikerült elérni saját eladásainkban mind a négy üzletág tekintetében

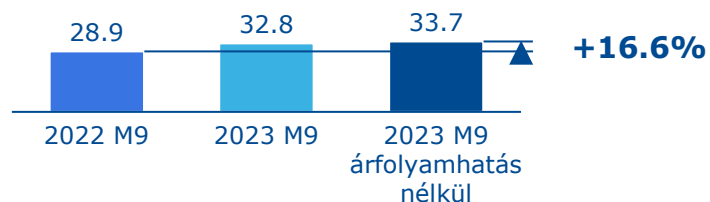
## WHC Árbevétel



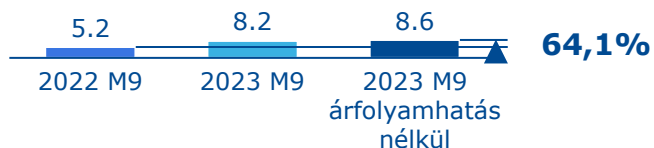
## GenMed Árbevétel



## BIO Árbevétel



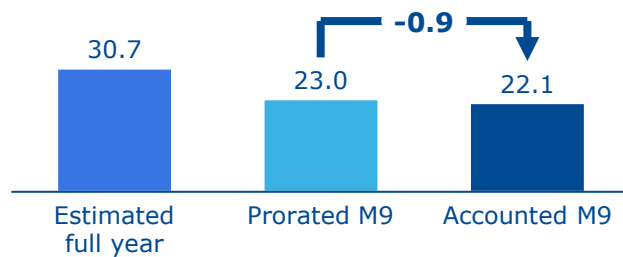
## CNS Vraylar nélküli árbevétel



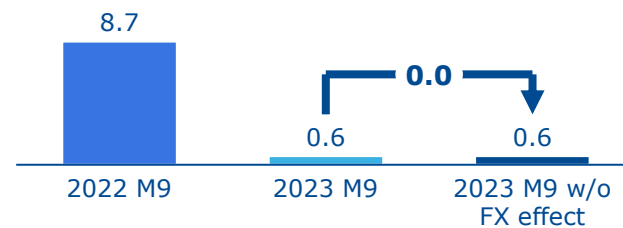
- **WHC** valamennyi régióban nőtt, Relugolix jelentősen emelkedett Nyugat- és Közép-Európában, miközben az Evra leginkább Mexikóban volt sikeres.
- Sikeresen leküzdöttük a **GenMed**-nél felmerült szállítási és értékláchoz kapcsolódó akadályokat, amely a vártál magasabb árbevételt eredményezett.
- Egy sikeres negyedév áll mögöttünk a CDMO tekintetében, ami lökést adott a **BIO** üzletág árbevételének.
- Nagyon büszkék vagyunk a **CNS** üzletágunk teljesítményére, amely Közép-Európában ~40%-os növekedést ért el az árbevételben saját hálózatunknak köszönhetően.
- **Termelési mennyiségünk** emelkedett Q3-ban, ami csoportszinten 16%-kal lett több.
- Javítottunk termelésünk színvonalán annak érdekében, hogy vásárlóinkhoz minél hamarabb elérjenek termékeink.

# Egyszeri tételek hatása az M9-es konszolidált eredményre

## Rendkívüli adó

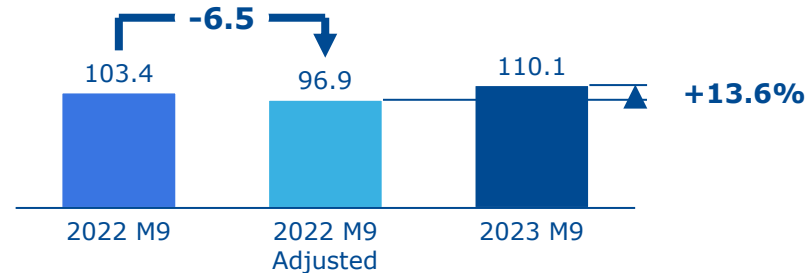


## Mérföldkő bevétel

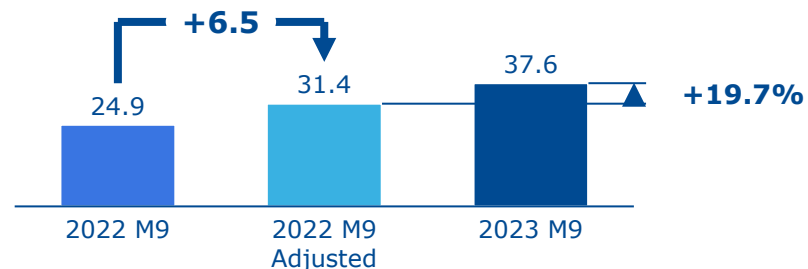


## Igazgatási és egyéb működési költségek átsorolása

### Értékesítési és marketing költségek



### Igazgatási és egyéb költségek



## Rendkívüli adó

- A vonatkozó számviteli standardok kifejezetten tiltják a várható éves rendkívüli adó időarányos összegének elszámolását (IFRIC 21).
- A rendkívüli adó mértéke sávosan került meghatározásra (1% és 8% közötti mértékben). Az első félév során elszámolt árbevétel alapján alacsonyabb effektív adóráta adódik.

## Mérföldkő bevétel

- 2022. I-III. negyedévben **8,7 MrdFt** CNS területet érintő mérföldkő bevételt kaptunk egy originális kutatási együttműködésért.

## Igazgatási és egyéb műk. ktg. átsorolása

- A Menedzsment felülvizsgálta a korábbi általános költségek felosztási arányokat, amelynek hatására az Értékesítési és marketing költségek, valamint az Igazgatási és egyéb működési költségek között átsorolás történt.
- Ezen felül a hatékonyságjavító intézkedések és a román nagyker-kisker vállalatok eladása növelték a kiadásokat további **3,6 MrdFt**-tal. Ez az összeg valamennyi üzletág Tisztított Üzleti eredményére hatással volt.

# A romló árfolyamkörnyezet a periódus végére jelentősebb árfolyamvesztést okozott melyet részben ellensúlyozott a fedezeti ügyletek kötése és a román egységek értékesítéséből eredő nyereség

## Konzolidált

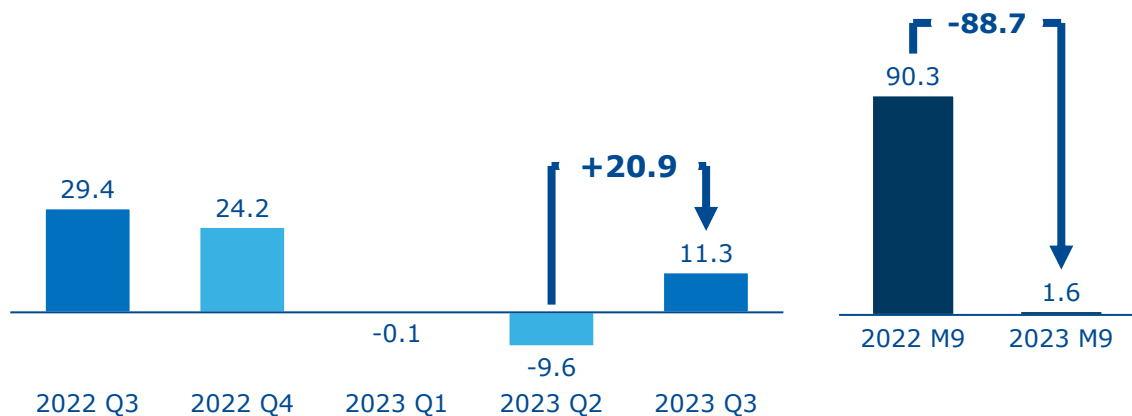
	2022 H1	2023 H1	2022 M9	2023 M9
Nem realizált (árfolyamvesztés)/árfolyamnyereség	33.5	-26.5	36.7	-11.7
Realizált (árfolyamvesztés)/árfolyamnyereség	9.3	-22.0	27.9	-26.7
Határidős és fedezeti ügyletek eredménye (realizált & nem realizált)	-8.0	6.3	-7.6	5.3
Kamatbevételek és ráfordítások	1.7	4.4	3.1	6.8
Leányvállalatok értékesítésén elért eredmény	0.0	12.0		12.0
Egyéb tételek	-6.4	0.9	-8.8	-4.1
<b>Nettó pénzügyi nyereség (vesztés)</b>	<b>30.0</b>	<b>-24.9</b>	<b>51.3</b>	<b>-18.4</b>

## Realizált és nem realizált veszteségek

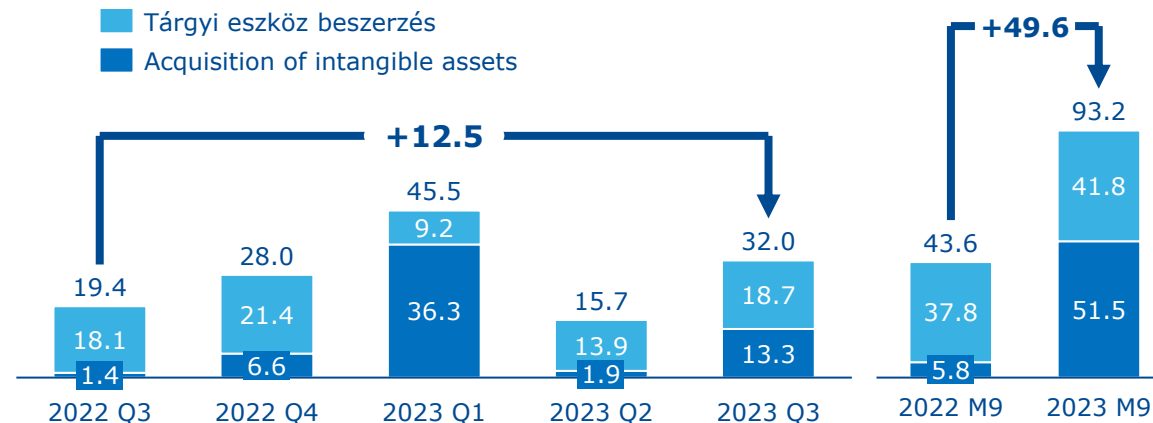
- A menedzsment fedezeti ügyletek kötésével mérsékelte a funkcionális devizák árfolyamának jelentős mozgásából eredő kockázatokat.
- A periódus utolsó hónapjaiban gyengülő RUB eredményezte a rendkívül magas realizált és nem realizált árfolyamvesztés tételeket, amely teljesen ellentéte a 2022 M9-ben megfigyelt trendeknek.
- Az orosz leányvállalatunk nyitott tételeinek átértékelései okolhatók a nem realizált árfolyamvesztés legnagyobb részéért.
- A romániai egységeink értékesítésének eredménye a fenti veszteségeket részben kompenzálni tudta.

# A Szabad pénzáram javult az előző negyedévhez képest miközben a készletezés hatása egy magasabb működési ciklust eredményezett

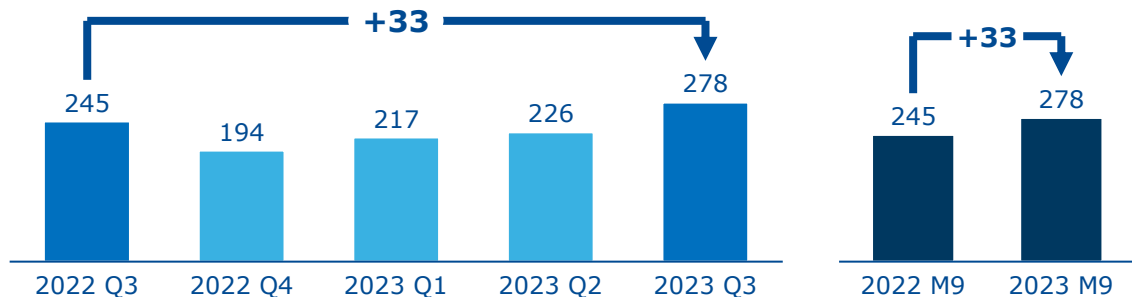
## Szabad pénzáram | MrdFt



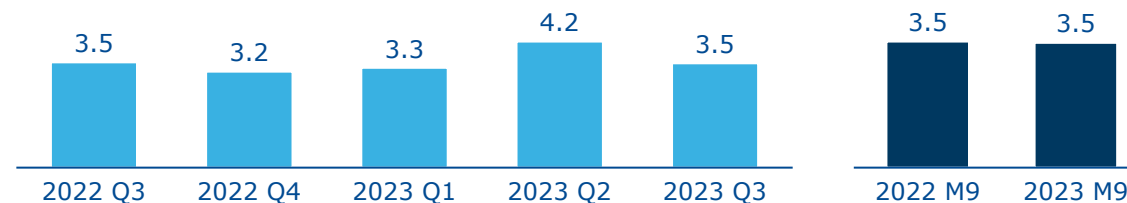
## Tárgyi eszközök & Immateriális javak | MrdFt



## Nettó működési ciklus | napok

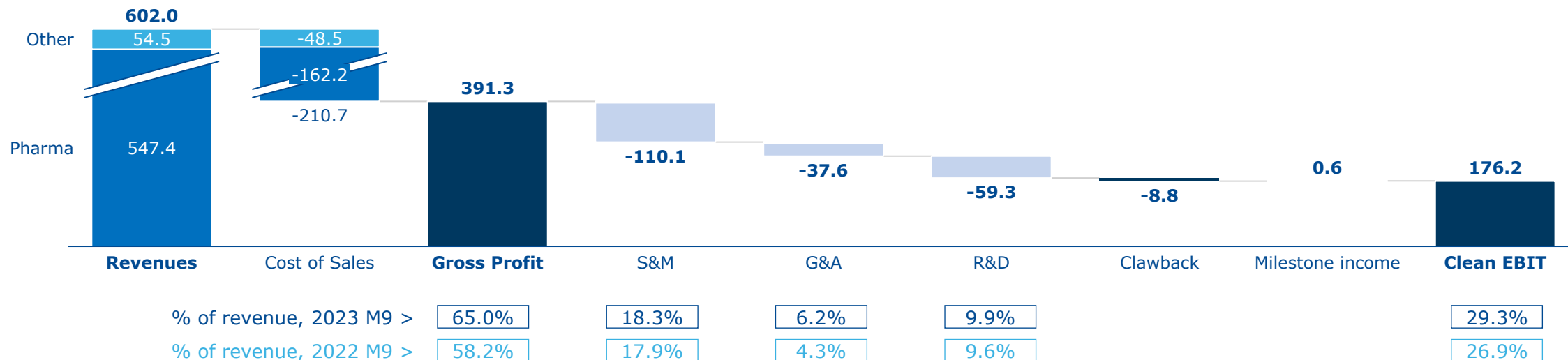


## Likviditási ráta

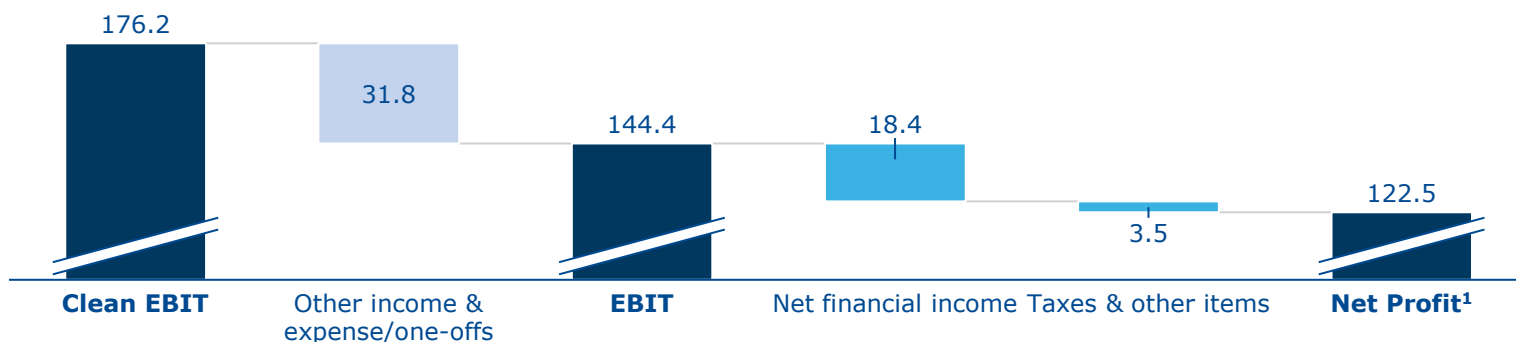




# Rekord magas Tisztított Üzleti eredmény M9-ben, de alacsonyabb Adózott eredmény a Pénzügyi veszteség hatására



## Konzolidált



## Technikai hatások

### Igazgatási és egyéb működési költségek átsorolása

Az általános költségek felosztási kulcsainak felülvizsgálatának eredményeként az Értékesítési és marketing költségek, valamint az Igazgatási és egyéb működési költségek között átsorolás történt. Emellett hatékonyságjavító intézkedések költségei is jelentkeztek.

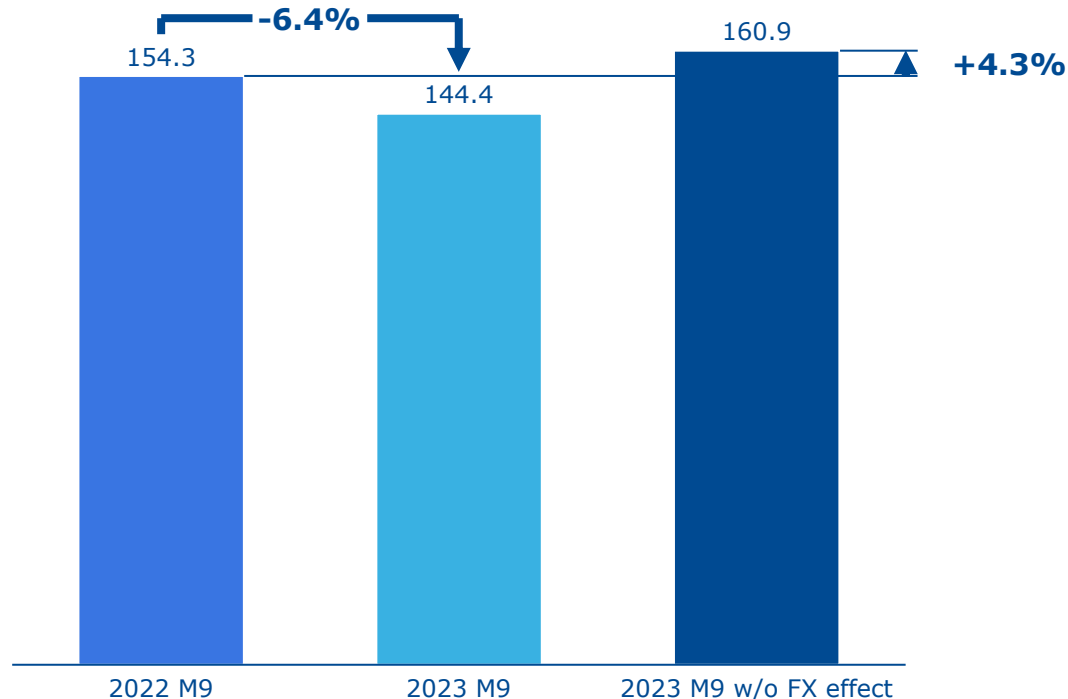
### Rendkívüli adó elszámolása

Az IFRIC 21 alapján, adókötelezettséget csak a ténylegesen elszámolt bevétel alapján lehet elszámolni, amely adó összeg alacsonyabb (22,1 MrdFt), mint az éves várható adó időarányos része.

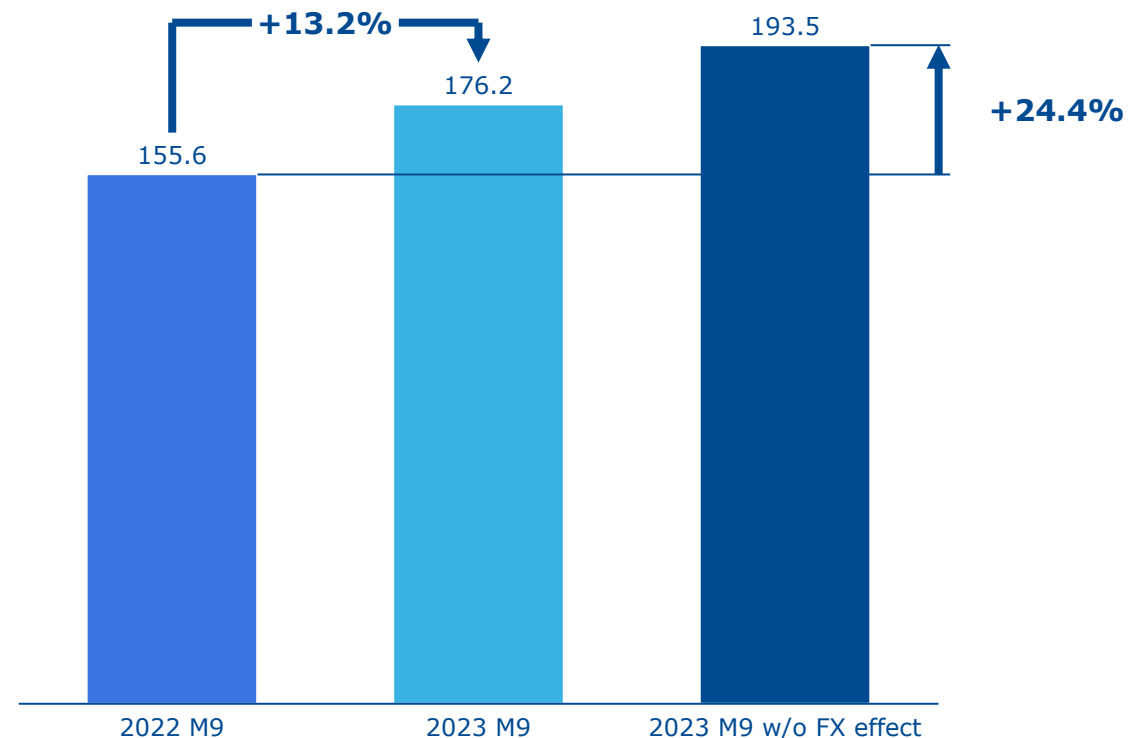
# Árfolyamhatás nélkül a Tisztított Üzleti eredmény 24,4%-kal nőtt a bázishoz viszonyítva



Üzleti eredmény (év/év)

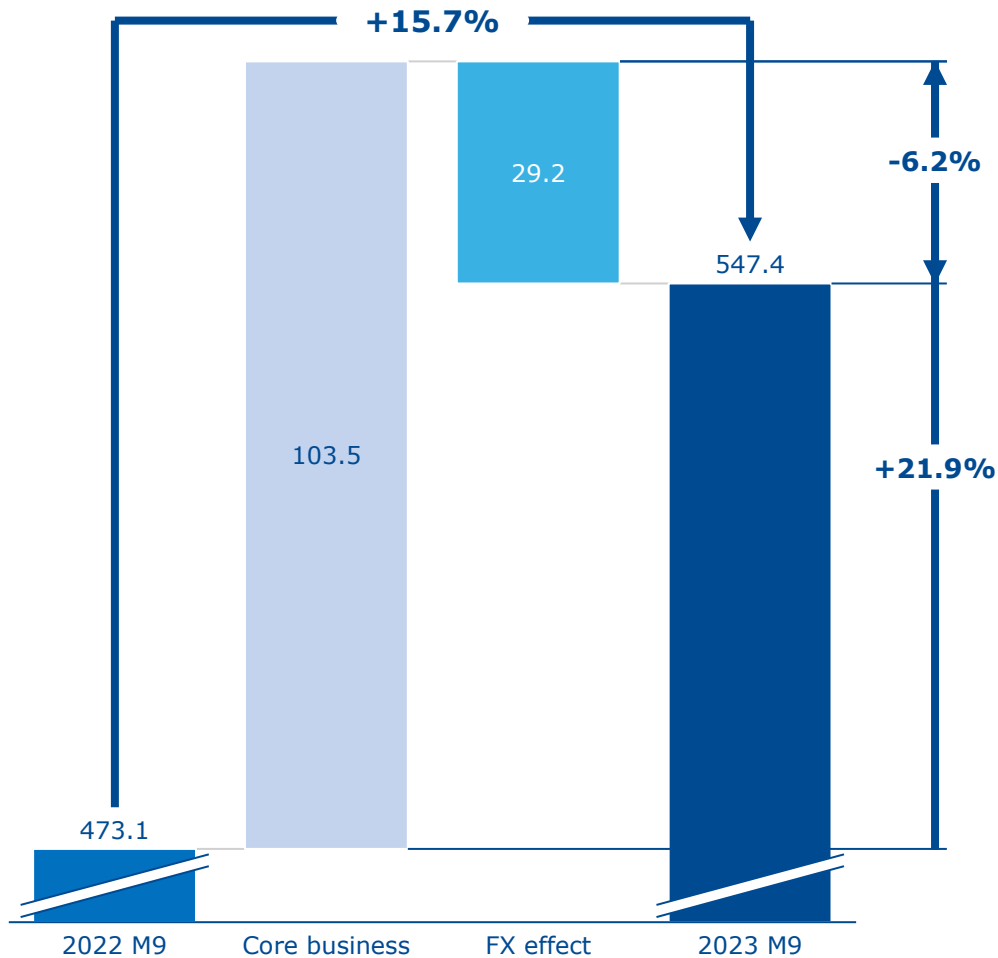


Tisztított Üzleti eredmény (év/év)



# Gyógyszergyártási szegmens pénzügyi áttekintése

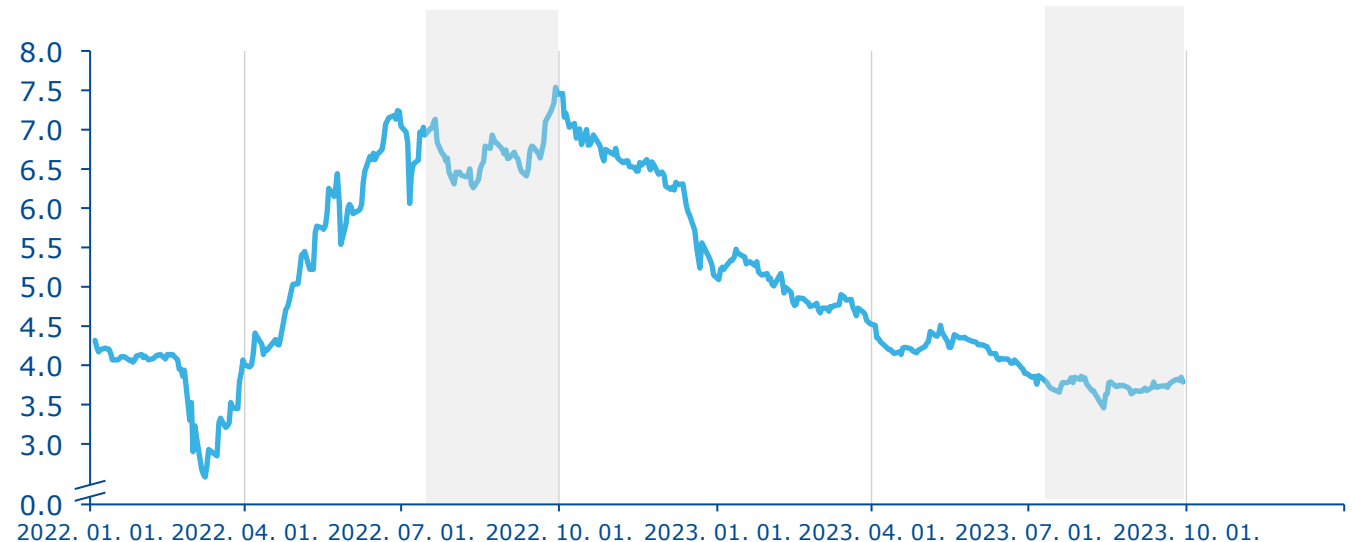
# A Gyógyszergyártási árbevétel több mint 20%-kal nőtt, az árfolyamhatás negatívba fordult a Q3-as időszakban



## Árfolyamhatás devizánként

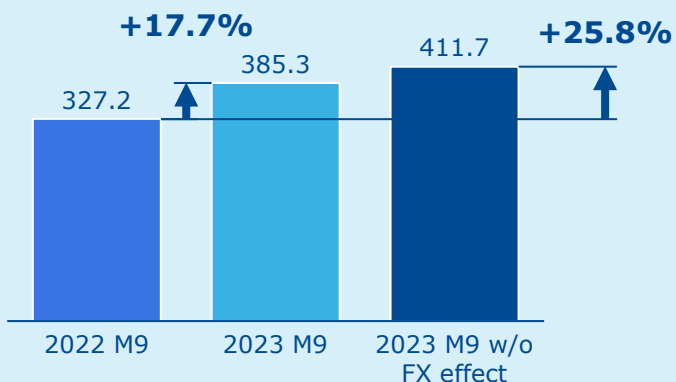


## Rubel árfolyam változása

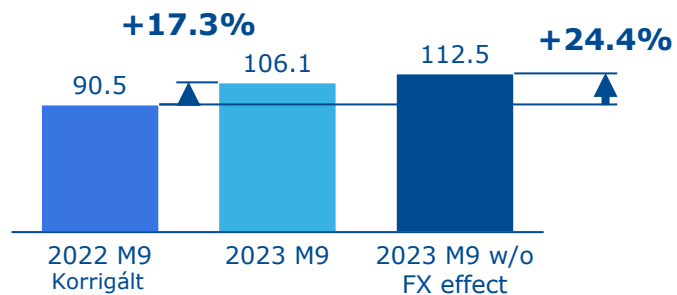


# Az S&M és G&A költségek együttesen a bruttó fedezet arányában emelkedtek; a K+F költségek a terveknek megfelelően nőttek

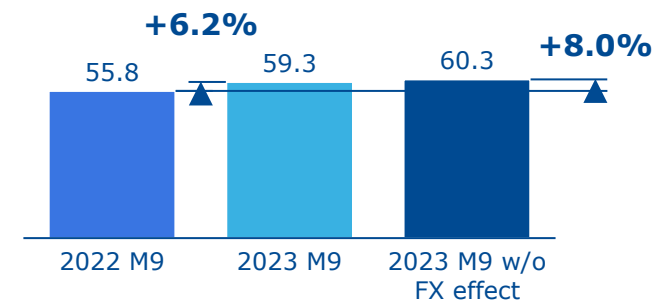
## Bruttó fedezet



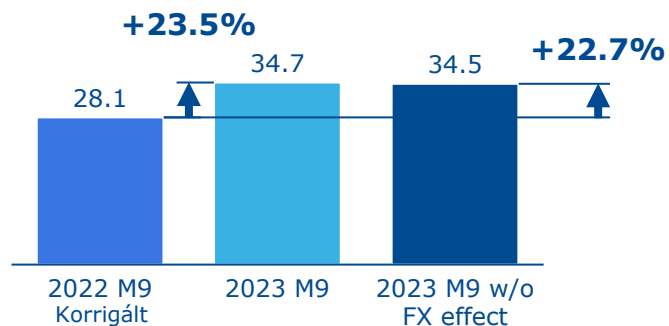
## Értékesítés & Marketing



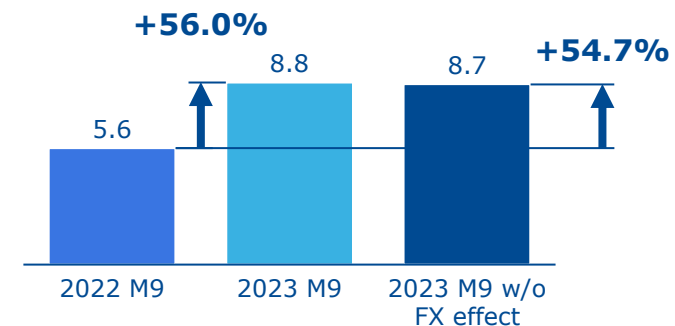
## Kutatás & Fejlesztés



## Igazgatási & Egyéb







## Claw-back





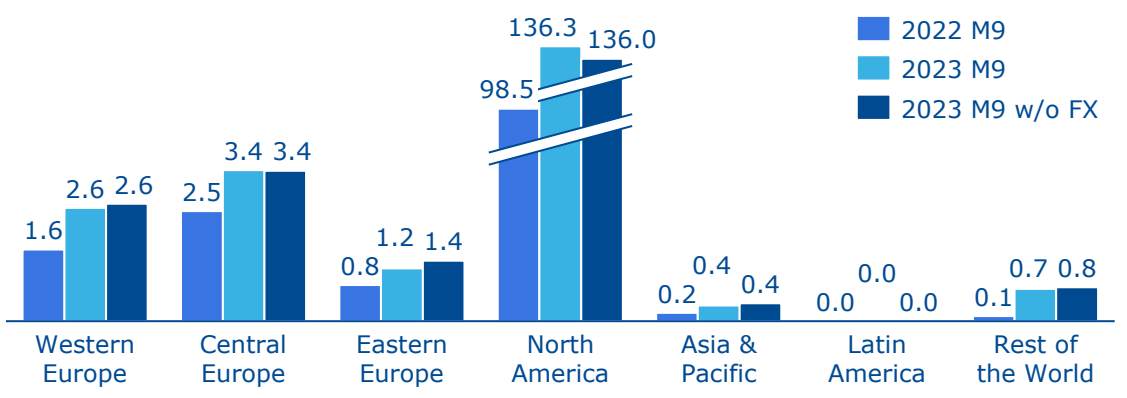
# A Nőgyógyászat és General Medicines eredményhez való hozzájárulása meghaladja a 70 MrdFt-ot

	 WHC	 CNS	 BIO	 GM	Pharma other	Pharma	Other	Eliminations	Group total
<b>Revenues</b>	<b>191.9</b>	<b>144.6</b>	<b>32.8</b>	<b>168.3</b>	<b>9.9</b>	<b>547.4</b>	<b>64.9</b>	<b>-10.3</b>	<b>602.0</b>
Cost of Sales	-60.2	-0.8	-20.5	-72.8	-7.9	-162.2	-58.8	10.3	-210.7
<b>Gross Profit</b>	<b>131.7</b>	<b>143.8</b>	<b>12.3</b>	<b>95.5</b>	<b>2.0</b>	<b>385.3</b>	<b>6.1</b>	<b>0.0</b>	<b>391.3</b>
Sales & Marketing	-64.7	-2.6	-4.1	-33.8	-0.8	-106.1	-4.0	0.0	-110.1
General & Administrative	-15.7	-0.6	-3.0	-14.7	-0.8	-34.7	-2.9	0.0	-37.6
Research & Development	-13.2	-18.6	-20.6	-7.0	0.0	-59.3	0.0	0.0	-59.3
Clawback	-5.3	-0.5	-0.5	-2.5	0.0	-8.8	0.0	0.0	-8.8
Milestone income	0.0	0.1	0.5	0.0	0.0	0.6	0.0	0.0	0.6
<b>Clean EBIT</b>	<b>32.9</b>	<b>121.6</b>	<b>-15.4</b>	<b>37.5</b>	<b>0.3</b>	<b>177.0</b>	<b>-0.8</b>	<b>0.0</b>	<b>176.2</b>

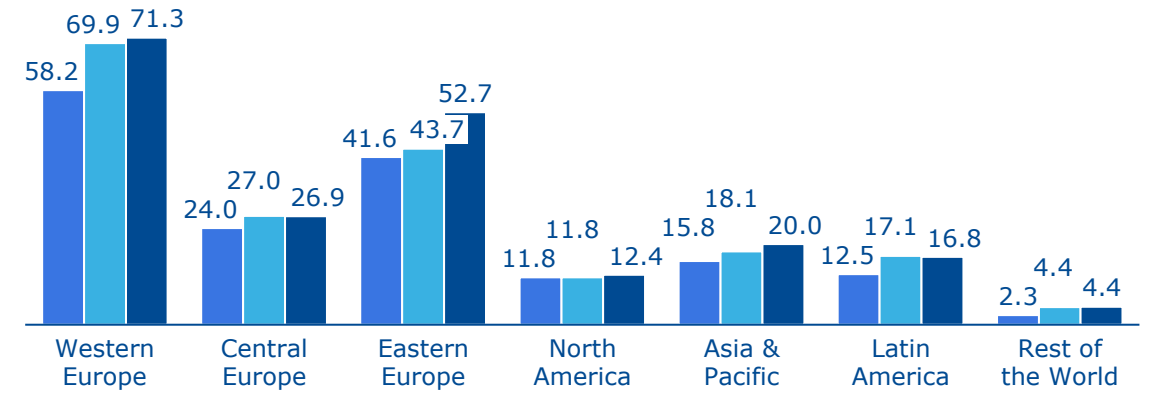
Megjegyzés: A Gyógyszergyártási szegmens eredménykimutatás sorainak stratégiai fókuszterületekre való bontása termékcsoportonként történik, ahol a közvetlen megfeleltetés lehetséges. A többi tétel esetén a Richter Csoport historikus adatokon és menedzsment becsléseken alapuló felosztási kulcsokat alkalmaz.

# Nincs változás a globális lefedettségben; a negatív árfolyamkörnyezet legnagyobb hatása Kelet-Európában jelentkezett

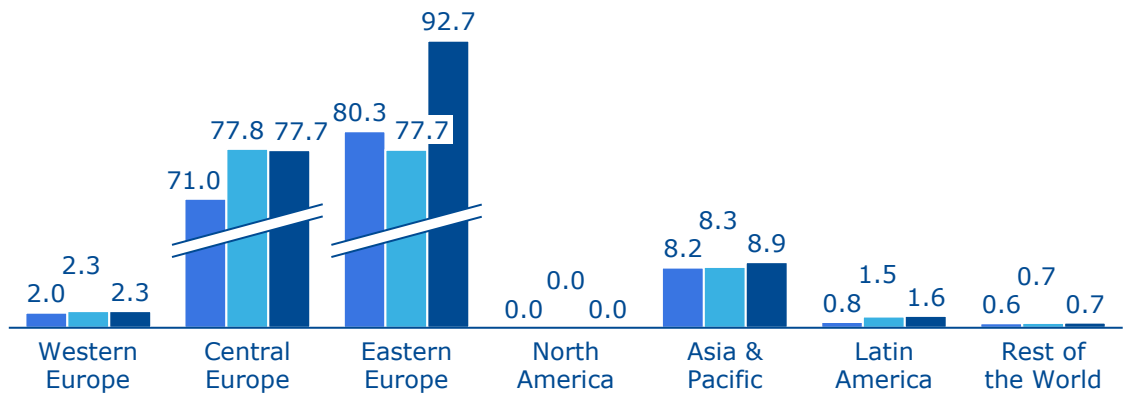
## Neuropszichiátria | Árbevétel



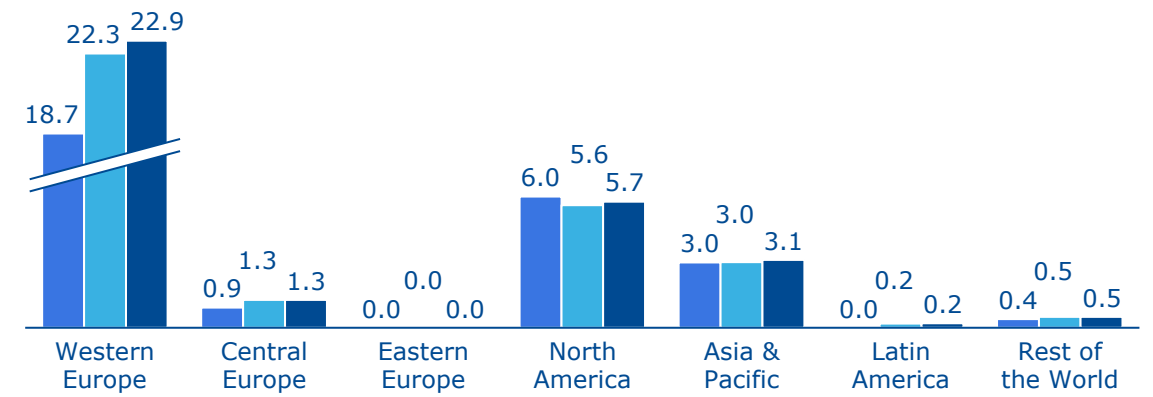
## Nőgyógyászat | Árbevétel



## General Medicines | Árbevétel



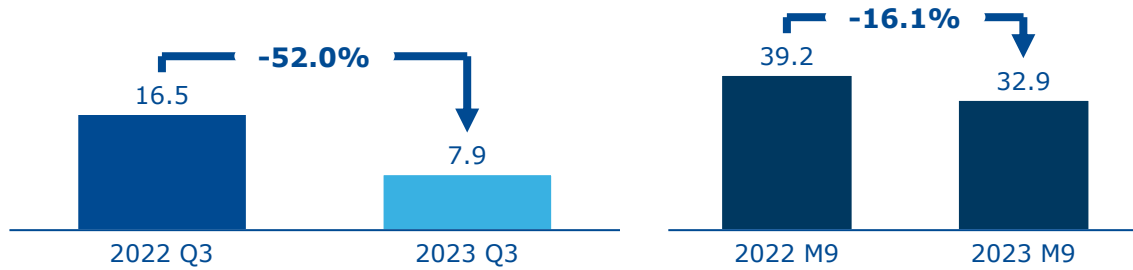
## Biotechnológia | Árbevétel



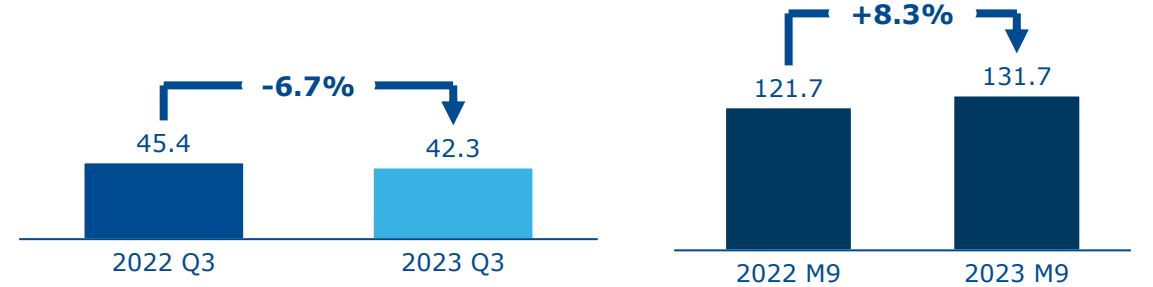
# Nőgyógyászat | A volumennövekedés ellenére az árfolyamhatások és a hatékonyságjavító programok költségei rontották a jövedelmezőséget



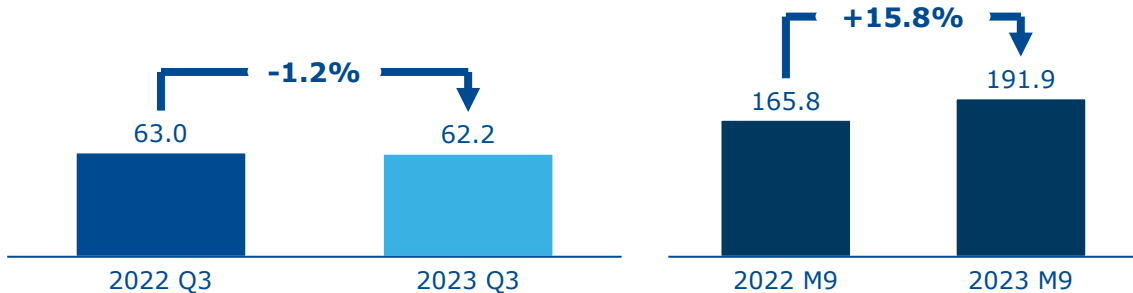
## Tisztított Üzleti eredmény



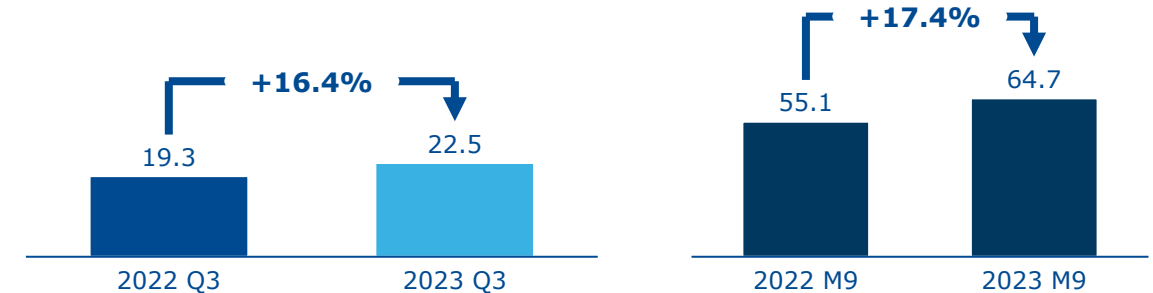
## Bruttó fedezet



## Árbevétel



## Értékesítési és marketing költségek



## Fő üzenetek

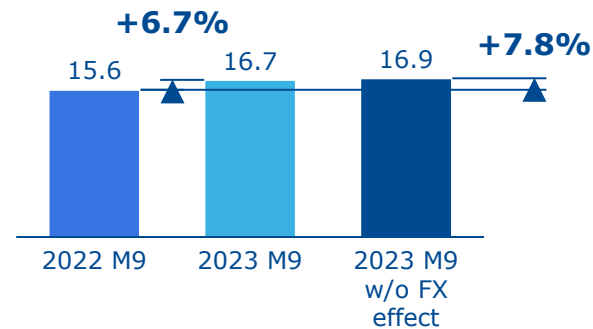
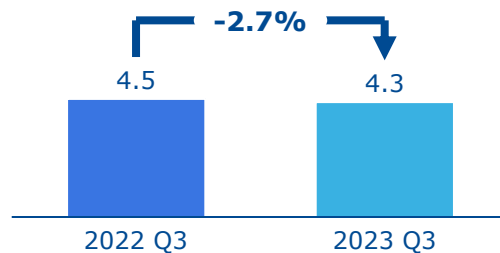
- Q3-ban az endometriózis kezelési területe és a menopausa kezelése meghatározó húzóerő maradt az eladásoknál, állandóan növekvő kereslettel és gyorsuló árbevétellel.
- További S&M befektetés szükséges, hogy a jövőbeni növekedést megalapozzuk. A promóciós tevékenység várhatóan tovább nő, fókuszában az új termékekkel.

- Fertilitás portfóliót sikeresen támogatják a vaginal progesterone készítmény pozitív eredményei és a mostanában sikeresen bevezetett ganirelix.
- Az árfolyam trendek változása visszafogja az árbevételt a 2023 M9-es időszakban a bázishoz viszonyítva. A hatékonyságjavító intézkedéshez kapcsolódó költségek és a Clawback tételei ugyancsak hozzájárultak az alacsonyabb Tisztított Üzleti eredményhez 2023 M9-ben.

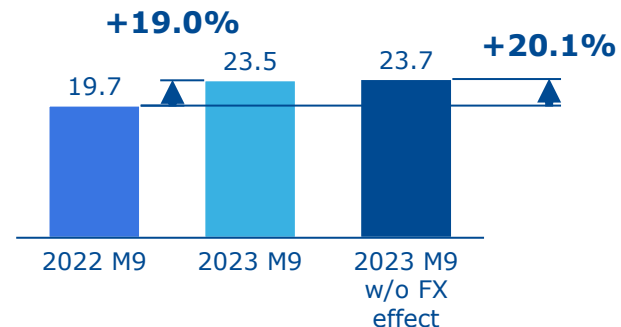
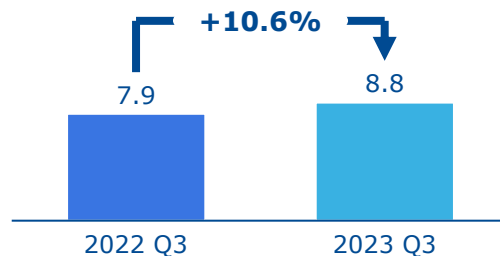
# WHC | Kiemelt termékek | EVRA törzskönyvi átadás szinte befejeződött; Bemfola jelenléte erősödött Európában viszont lassult az APAC régióban



## Bemfola®



## EVRA®



## Fő üzenetek

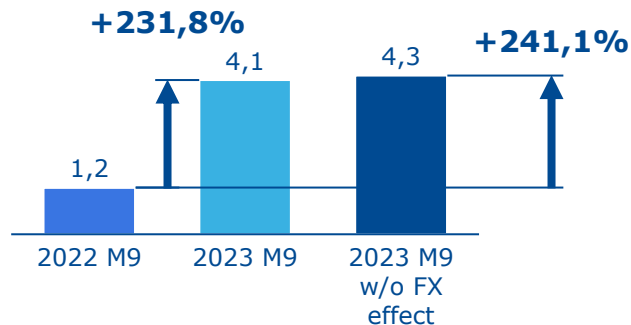
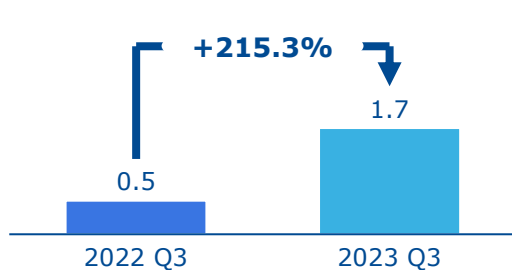
- **Bemfola®** a fertilitás zászlóshajójaként jobban teljesített mint vártuk a legjelentősebb Nyugat-Európai piacon.
- A **Bemfola®** erős negyedévet zárt néhány európai piacon, sikeresen kihasználva versenytársaknál jelentkező átmeneti készlethiányt.
- A fertilitás franchise árbevétel növekedését az új termékek bevezetésével igyekszünk támogatni.

## Fő üzenetek

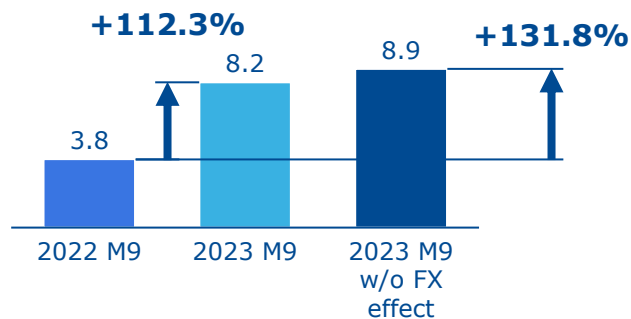
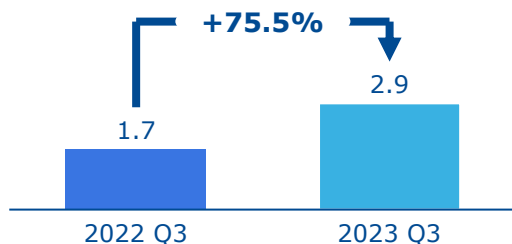
- A sikeresen újraindított kampányok hatására jelentős, kétszámjegyű növekedés az **Evra®**-nál a legtöbb európai és latin-amerikai országban.
- A törzskönyvi átadások majdnem befejeződtek, amely magasabb árbevételt és kevesebb nettó gazdasági hasznot jelent a cash-margin azonos szinten tartása mellett.



## Ryeqo®



## Drovelis®



### Fő üzenetek

- **Ryeqo®** erős kezdés a két legjelentősebb európai piacunkon (olasz és spanyol) való támogatásoknak köszönhetően.
- A támogatás már elérhető Csehországban és Portugáliában is.
- Pozitív vélemény jött szeptember közepén a CHMP-től a Ryeqo-nak az endometriózis kezelési lehetőségére való kiterjesztésére vonatkozóan. November 2-án az Európai Bizottság engedélyezte a termék forgalmazását endometriózis kezelésére. Már 2023 év vége előtt számítunk a piaci bevezetésre a célországokban.

### Fő üzenetek

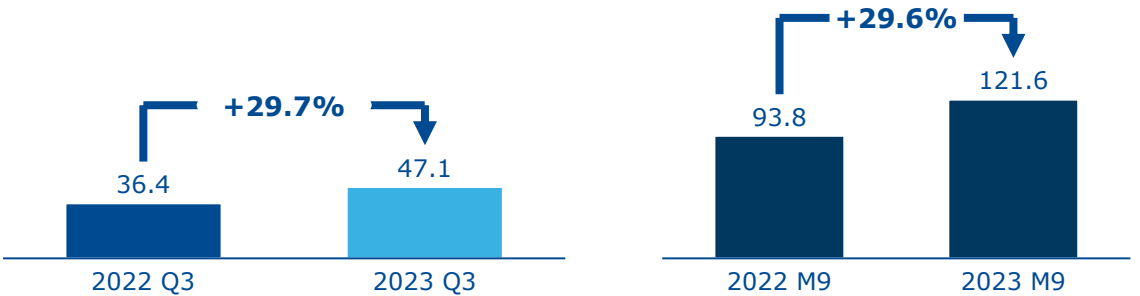
- **Drovelis®** a társaság kulcsfontosságú fogamzásgátló készítménye erős növekedési tendenciát mutat valamennyi területen megduplázva az árbevételt a bázis időszakhoz képest.
- Vártnál magasabb piaci részesedés Közép-Európában.
- Az Egyéb piacok növekedése kisebb ütemű, de összhangban van a tendenciákkal.



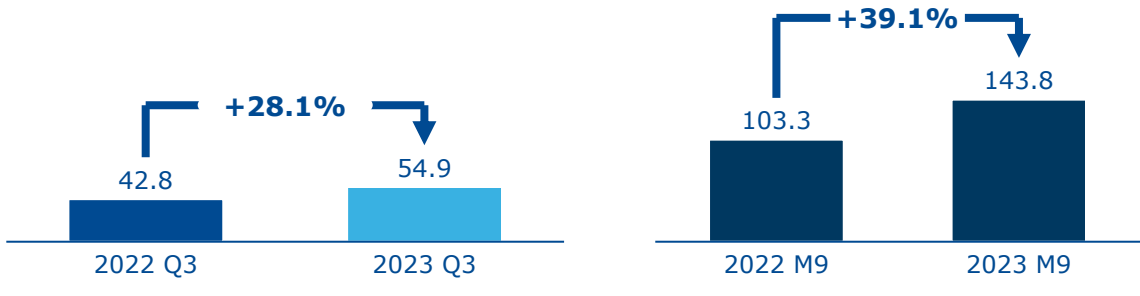


# Neuropszichiátria | A royalty állandó növekedése kompenzálja az előző évben jelentkező egyszeri mérföldkő bevételt

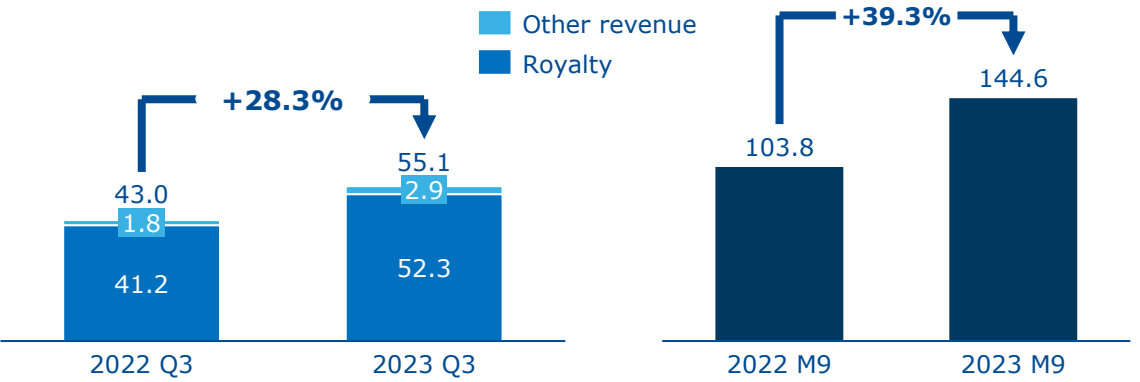
## Tisztított Üzleti eredmény



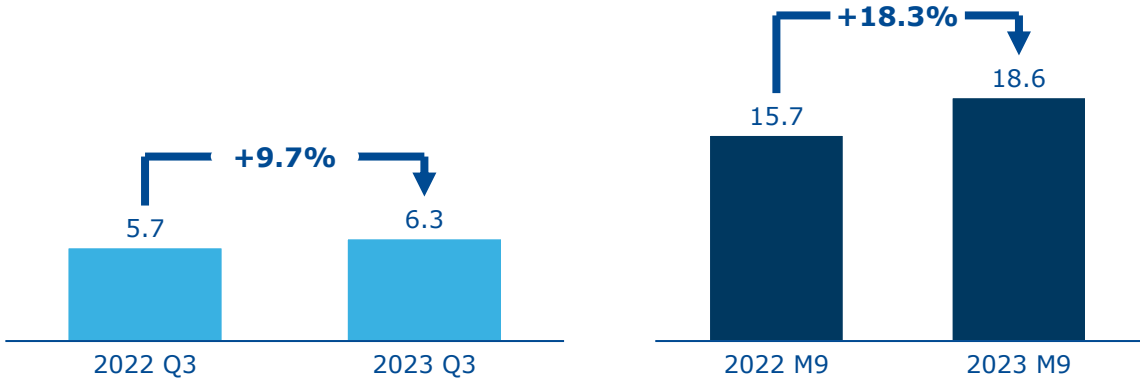
## Bruttó fedezet



## Árbevétel



## Kutatás és fejlesztés költségei



## Fő üzenetek

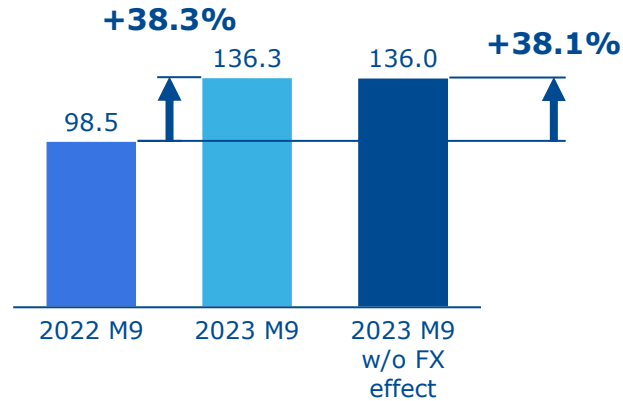
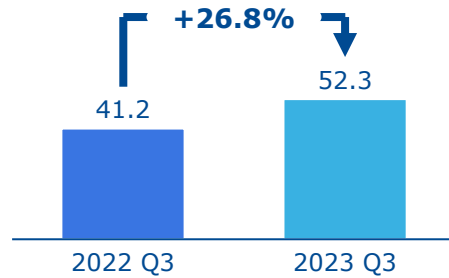
- AbbVie által forgalmazott Vraylar eladásai kiemelkedően növekedtek éves alapon, ami javarészt az Egyesült Államokban a termék major depressziós betegek kiegészítő kezelésében betöltött növekvő szerepének köszönhető.
- A Cariprazine-nal kezelt betegek száma a termékbevezetés óta átlépte az egy milliós értéket (IQVIA Total Patient Tracker).

- Cariprazine USA-n kívüli eladásának növekedése is figyelemre méltó, mind a partnereken, mind a saját hálózaton keresztül történő értékesítés esetében. Ez utóbbinál a növekedés üteme meghaladta az 50%-ot, ami főleg a közelmúlt bevezetéseinek eredménye több, kulcsfontosságú piacon (Románia, Lengyelország, Oroszország).
- A kitűzött belső ütemtervek szerint haladnak a K+F tevékenységek, az RGH-706 Fázis II. klinikai vizsgálat folyamatban van.

# CNS | Kiemelt termékek | USA-ban az első fél éves receptfelírási trendek folytatódnak; Reagila erősödő jelenléte Közép-Európában



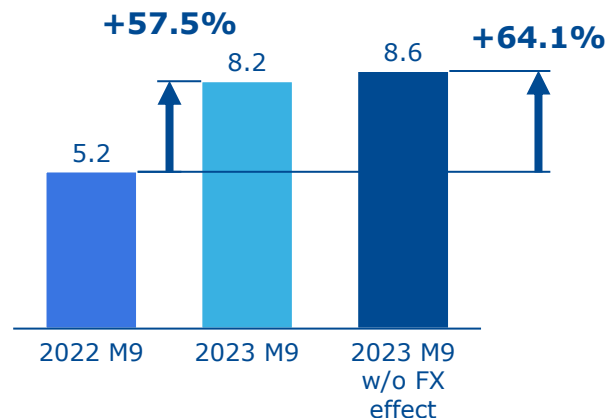
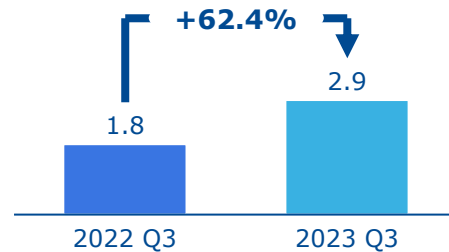
## Vraylar®



## Fő üzenetek

- Éves összehasonlításban jelentős növekedés a **Vraylar®** USA-beli értékesítéséhez kapcsolódó royalty összegében.
- 38%-os royalty növekedés, amely az egyik legmagasabb az utóbbi években. Összességében a növekedés összhangban áll a Richter várakozásaival.

## Reagila®



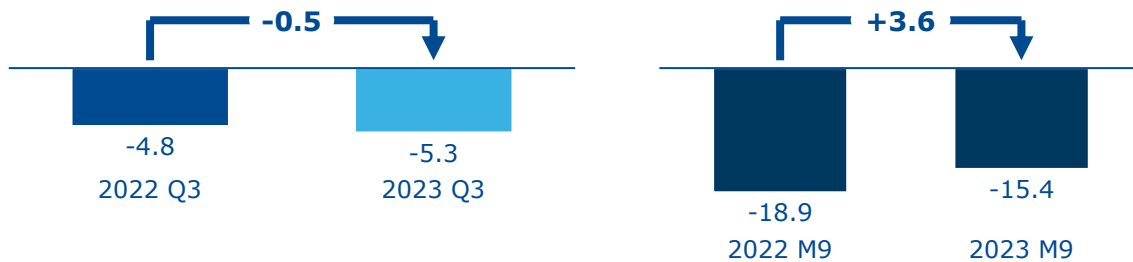
## Fő üzenetek

- A **Reagila®** árbevétel emelkedése folytatódott különösen a közép-európai és nyugat-európai régióban.

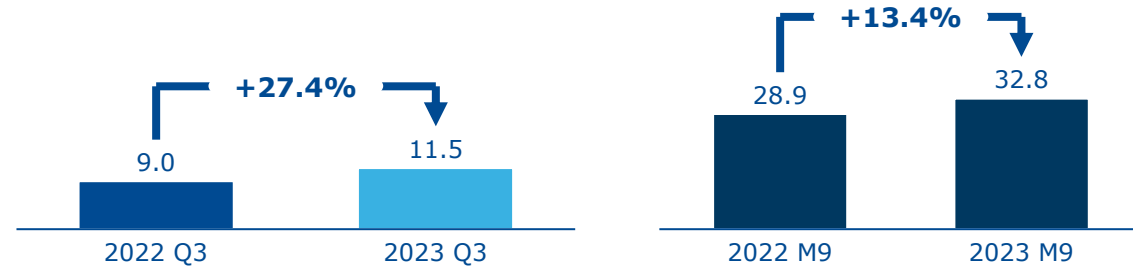
# Biotechnológia | CDMO tevékenység hozzájárult a Bruttó fedezet növekedéséhez; K+F költségek a folyamatban lévő bioszimiláris programhoz igazodnak



## Tisztított Üzleti eredmény



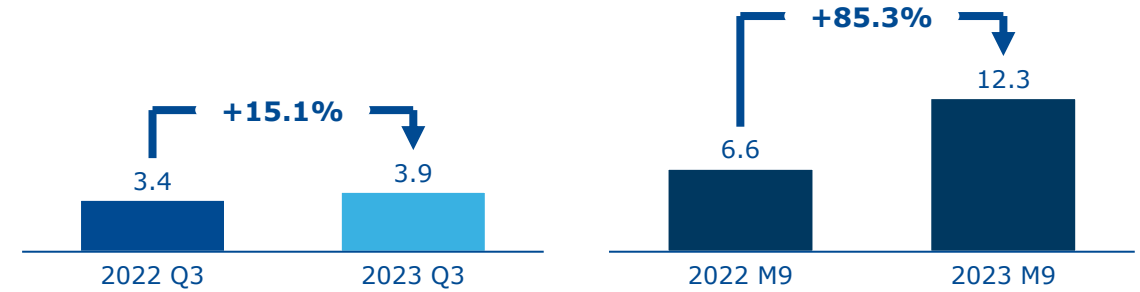
## Árbevétel



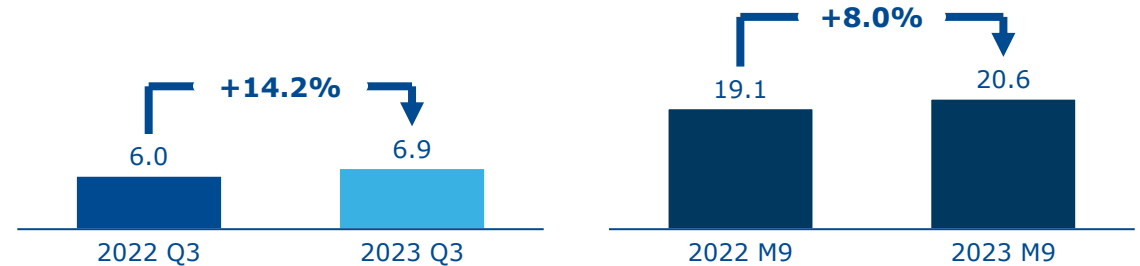
## Fő üzenetek

- Biotechnológiai üzletágunk jó úton halad a 2023-as pénzügyi és üzleti terv teljesülése felé.
- Denosumab bioszimiláris program szintén jó úton, a Fázis I. klinikai vizsgálat befejezve; a következő szakasz, azaz a betegeken végzett vizsgálat teljesítése következő évben várható, akárcsak a törzskönyvi engedélyek iránti kérelem benyújtása a kulcsfontosságú földrajzi régiókban.

## Bruttó fedezet



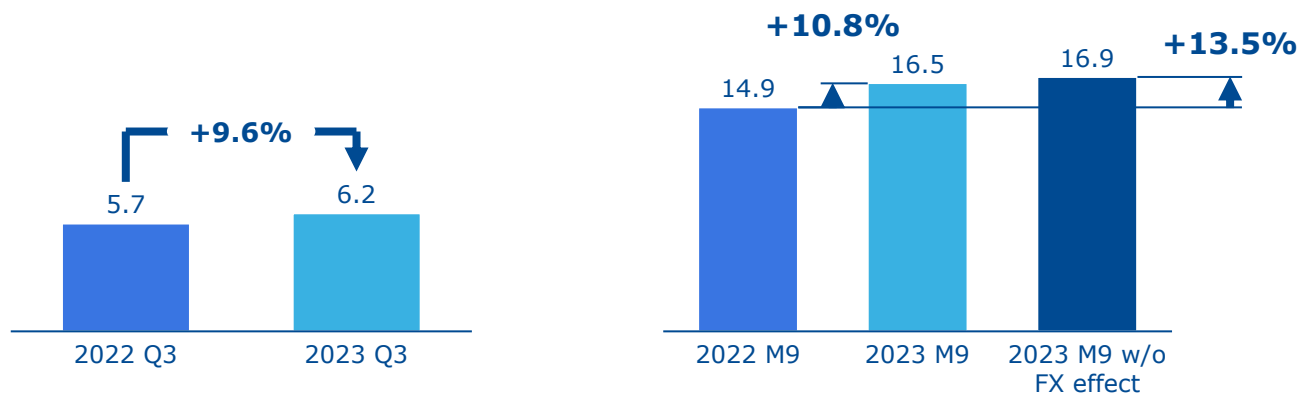
## Kutatás és fejlesztés költségei



- Tocilizumab bioszimiláris fejlesztés szintén folyamatban, klinikai vizsgálatok folynak, a befejezés 2025-re tehető.
- Emellett további bioszimiláris fejlesztési programok is futnak, melyek preklinikai fázisban vannak.
- Richter-Helm Biologics CDMO tevékenysége jó úton halad, hogy éves árbevétel rekordot érjen el.



Terrosa®



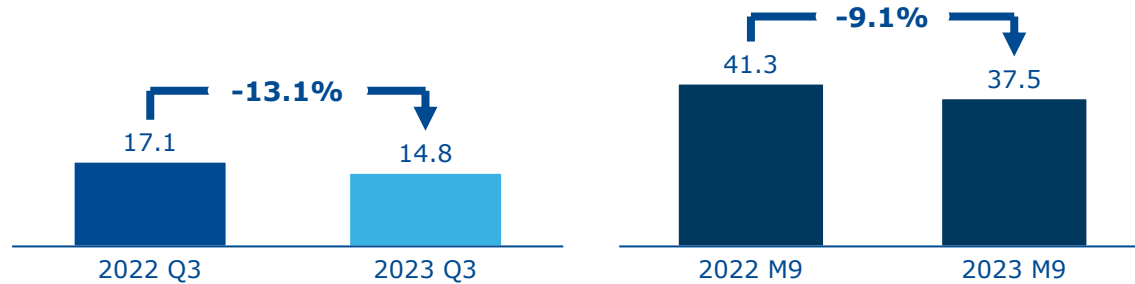
Fő üzenetek

- A **Terrosa®** jelentős terméké vált a Richter portfólióban.
- A Terrosa® magasabb forgalmához a főként a nyugat-európai régióból származó árbevétel járult hozzá.
- A termék további földrajzi lefedettségére nyílt lehetőség Brazíliában és Malajziában megkapott törzskönyvi engedélynek köszönhetően.
- A diagram a Richter saját termékértékesítését mutatja be. A partnerses termékértékesítés bevétele a Részesedés társult- és közös vezetésű vállalkozások eredményében jelenik meg.

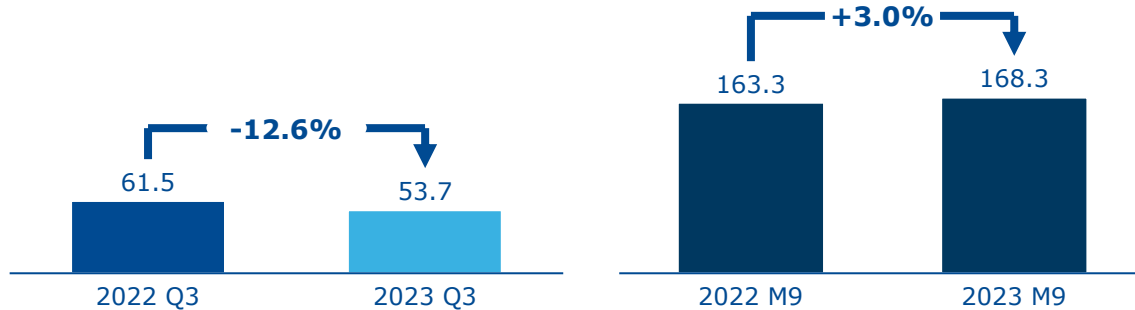
# General Medicines | Az árfolyam trendek változása visszafogja a bruttó fedezetet, melyet a hatékonyságjavító projektek költségei tovább csorbítottak



## Tisztított Üzleti eredmény



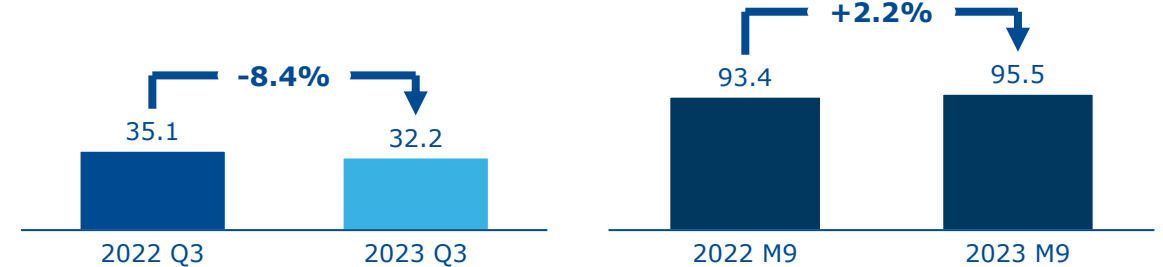
## Árbevétel



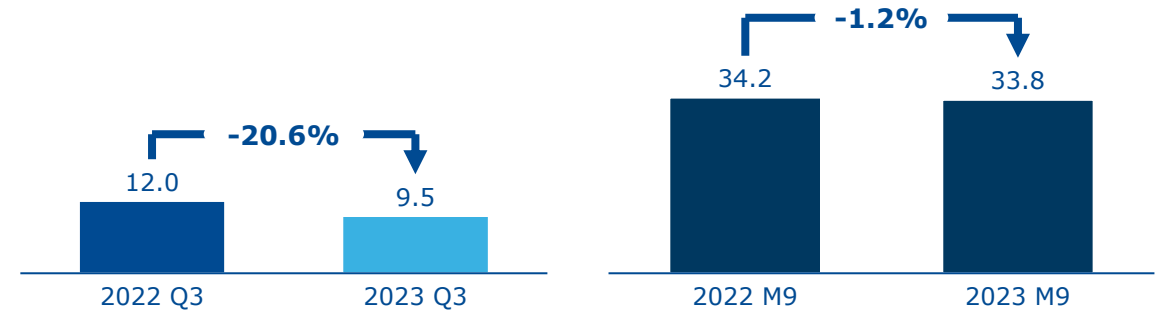
## Fő üzenetek

- Közép-Európában a Richter lépett elsőként piacra a generikus dabigatrannal (Telexer brand név alatt), amely a véralvadásgátlók (NOAC) terápiához tartozik.
- 2 kulcsfontosságú klinikai mérföldkőhöz értünk (Bioekvivalencia vizsgálatra pozitív eredmények) az egyik diabétesz, a másik NOAC terápiában.

## Bruttó fedezet



## Értékesítési és marketing költségek



- Fejlesztési projektjeink megerősítése új jelöltekkel a stratégiával összhangban.
- Az árfolyam trendek változása visszafogja az árbevételt a 2023 M9-es időszakban a bázishoz viszonyítva. A hatékonyságjavító intézkedéshez kapcsolódó költségek és a magasabb K+F költségek szintén hozzájárultak az alacsonyabb Clean EBIT szinthez a 2023 M9-es időszakban.



# Világos stratégiai jövőképpel rendelkező fókuszterületek, amelyek különböző típusú termékekből állnak

Gyógyszergyártás   Gyógyszeripari szegmens			
Stratégiai fókuszterületek rövid és teljes elnevezése	Hivatalos definíció	Fő stratégiai cél	Terápiás terület
 <b>WHC Nőgyógyászat</b>	Világszerte gondoskodunk a nők egészségéről a női termékenység, a méhmióma/endometriózis, a női fogamzásgátlás, a hüvelyi fertőzések, a menopauza és a női egészség területein.	A lefedetlen terápiás igényekre adott innovatív megoldásainkkal elsőszámú gyógyszeripari szereplővé válunk Európában a nőgyógyászati termékek piacán.	Nőgyógyászat
 <b>CNS Neuropszichiátria</b>	A központi idegrendszeri terápiás területen meglévő korai fázisú világszínvonalú K+F képességeinkre alapozva, tovább építjük, főként a neuropszichiátria területén, a kismolekulás gyógyszerkutatói portfóliónkat.	A cariprazine-ban rejlő értékesítési lehetőségek maximalizálása mellett az originális K+F projektek saját és partnerekkel történő fejlesztése biztosítja az árbevétel és a jövedelmezőség növekedését 2030 után.	Neuropszichiátria <sup>1</sup>
 <b>BIO Biotechnológia</b>	Biotechnológiai platformunk kihasználása bioszimiláris termékfejlesztésre és -gyártásra globális piacok számára.	A reumatológia és csont és ízületi terápiás területeken releváns szereplővé válunk, mellyel a vállalati nyereségességhez stabilan hozzájárulunk az évtized végére. Emellett harmadik feleknek nyújtott bérnyújtási és -fejlesztési szolgáltatásokkal emeljük bevételeinket és javítjuk költségkeretünket.	Reumatológia, Csontritkulás
 <b>GM General Medicines</b>	Különböző terápiás területeket magába foglaló, generikus és tradicionális gyógyszerportfólió, erős közép- és kelet-európai földrajzi fókusszal.	Széles körű hozzáférést biztosítunk a magas minőségű és megfizethető gyógyszereinkhez, mely tevékenység megbízható forrása marad a jövőbeli bevételnövekedésnek és jövedelmezőségnek.	Szív- és érrendszer, Diabetológia, Központi idegrendszer <sup>2</sup>

## Egyéb | Egyéb szegmens

Nem gyógyszeripari tevékenység

<sup>1</sup>Cariprazine és innovatív neuropszichiátriai fejlesztés alatt álló termékek, <sup>2</sup>Szabadalommal nem védett originális CNS és generikus termékek

# Kutatás és fejlesztés: a jövőbe fektetünk, hogy világszerte elkötelezetten szolgálhassuk pácienseinket



## WHC

Innovatív termékeket fejlesztünk, és a női termékenység, méhmióma/endometriózis, női fogamzásgátlás, fertőző betegségek a női egészségügyben és menopauza kezelésére irányuló fejlesztések kései szakaszába fektetünk be. Tevékenységünket a Female Technology területén is fokozzuk.



## CNS

Az originális K+F célja új, kis molekulájú gyógyszerek kifejlesztése központi idegrendszeri betegségek kezelésére a neuropszichiátria területén. Elsősorban a negatív és kognitív zavarokhoz kapcsolódó tünetekre fókuszálunk, emellett új anyagokat is kutatunk a pozitív tünetek kezelésére.



## BIO

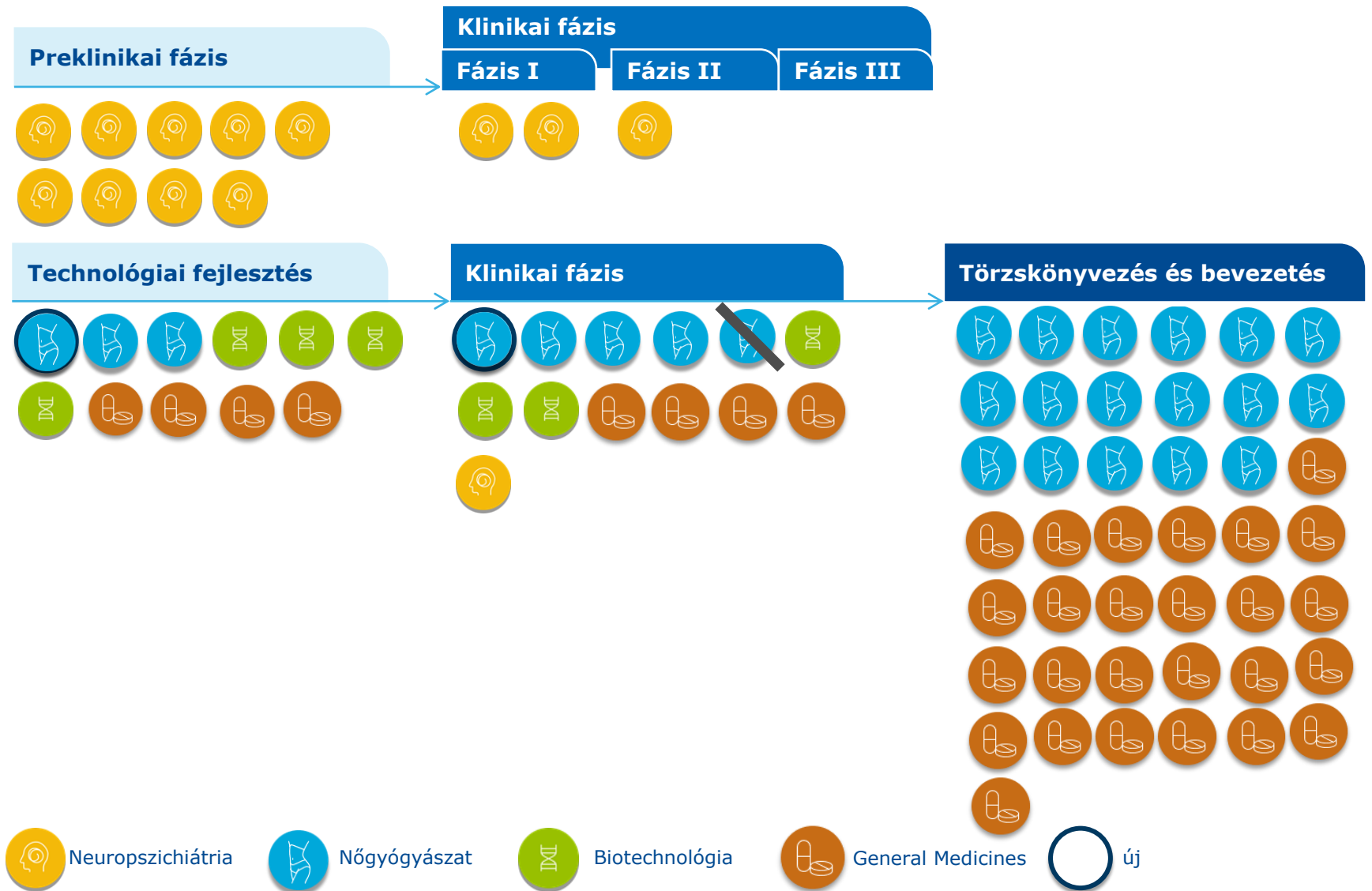
Fókuszunkat meghatározott terápiás területekre helyezzük, nevezetesen a reumatológiára/csontritkulásra. Ezek a területek a legnagyobb növekedési ütemű terápiás szegmensek közé tartoznak.



## GM

A General Medicines 3 kulcsfontosságú terápiás területen (szív- és érrendszer, cukorbetegség és központi idegrendszer) nyújt portfóliót pácienseink számára, más terápiás területeket pedig saját fejlesztéssel és licence in tevékenységgel támogat.

# Fejlesztési projektjeink a tervek szerint haladnak



# ESG fókuszterületek

## KÖRNYEZETVÉDELEM

- Az Európai Unió „Irány az 55%” céljához igazodó klímavédelmi cselekvési terv (az üvegházhatású gázok kibocsátásának 55%-os csökkentése 2030-ig, karbonsemlegesség 2050-re)
- Az energetikai átállás támogatása, fenntartható megoldások alkalmazása
- Tanúsított irányítási rendszerek (EgIR, KIR)
- Környezetbe kerülő gyógyszermaradványok monitorozása
- Felelős hulladékkezelés

## TÁRSADALOM

- Fókuszban a betegbiztonság: GMP gyártóüzemek, felelős marketing szabályozás és globális gyógyszerbiztonsági rendszerek
- Jelentős K+F tevékenység és termékakvizíciók a minőségi terápiához való hozzáférés javítása érdekében
- Tanúsított munkahelyi biztonság és egészségvédelmi rendszer: biztonságos munkakörnyezet
- Rugalmas munkakörülmények és dolgozói juttatások a munka-magánélet egyensúly érdekében
- Természettudományos oktatási és egészségügyi kezdeményezések támogatása több alapítványon keresztül
- A nők helyzetének erősítése: széles körű termékkínálat, betegdukációs kampányok és CSR programok

## VÁLLALATIRÁNYÍTÁS

- Richter Csoport-szintű, átfogó megfelelőségi program, anti-korrupciós és üzleti etikai oktatás
- Kétszintű társaságirányítási testület az érintettek érdekei védelmében
- ESG kérdések felügyelete az ESG Bizottságon keresztül
- ESG célkitűzések a vezérigazgató javadalmazásában
- Egészségügyi szervezeteknek, szakembereknek adott juttatások jelentése



# Felsővezetés



**Orbán Gábor**  
vezérigazgató

2017. november 1-től a Társaság vezérigazgatója. Karrierjét az MNB és az EKB közgazdászaként kezdte, később az Aegon Befektetési Alapkezelő portfóliómenedzsereként és kötvényüzletág-vezetőként dolgozott. Két és fél éven keresztül a Nemzetgazdasági Minisztérium adó-és pénzügyekért felelős államtitkára volt, majd 2015. szeptembertől a Rothschild párizsi bankjánál dolgozott. Tanulmányait a Budapesti Közgazdaságtudományi Egyetemen, valamint az Egyesült Államokban végezte. 2016 szeptemberétől a Richter stratégiai igazgatója, 2017. január 1-től általános vezérigazgató-helyettes. 2017 áprilisától tagja az Igazgatóságnak.



**Hamecz István**  
gazdasági igazgató

1991-ben végzett a Marx Károly Közgazdasági Tudományegyetemen. Karrierjét a Pénzügyminisztérium Gazdaságpolitikai és Tervezési Intézetében kezdte. 1992-től 1994-ig az MTA Közgazdaságtudományi intézetének tudományos munkatársa. 1994 és 2007 között a Magyar Nemzeti Banknál (MNB) dolgozott különböző pozíciókban. 2001-től 2007-ig az MNB Közgazdasági és Monetáris Politikai Szakterületének vezetője igazgatói beosztásban. 2007 és 2013 között az OTP Alapkezelő Zrt. elnök-vezérigazgatója, mellette 2008-tól 2012-ig az OTP Bank Russia igazgatósági tagja majd Igazgatóságának elnöke. 2013 és 2016 között az OTP Bank Nyrt. Oroszországiért és Ukrajnáért felelős ügyvezető igazgatója. 2020-tól a Richter Gedeon Nyrt. pénzügyi igazgatója, 2022-től gazdasági igazgató. Az Európai Unió Közgazdasági és Pénzügyi Bizottságába MNB által delegált képviselő, valamint az MNB képviselője az European System of Central Bank's Monetary Policy Committee-ban. 2022. április 12. napjától a Richter Gedeon Nyrt. Igazgatóságának tagja.



**Dr. Greiner István**  
kutatás-fejlesztési igazgató

2014-től a Társaság kutatási igazgatója, 2022-től kutatás-fejlesztési igazgató. Vegyészmérnök, okleveles szabadalmi ügyvivő, a kémiai tudomány kandidátusa, az angliai Open University MBA fokozatával is rendelkezik. 1984 óta a Richter Gedeon Nyrt.-nél dolgozik, kezdetben mint kutató vegyész, majd mint a kémiai K+F vezetője. 1996 és 1999 között a Szabadalmi osztály vezetését is ellátta. 2001-től a Kutatási igazgató helyettese, ebben a pozícióban volt felelős 2006-tól kezdve a Társaság biotechnológiai tevékenységeinek kialakításáért is.



## Felsővezetés



Erdei Katalin  
HR igazgató

Erdei Katalin a Szegedi Tudományegyetemen szerzett bölcsészettudományi diplomáját követően, közel 18 éves szakmai tapasztalatot szerzett a humánerőforrás-menedzsment területén. Ez idő alatt olyan cégeknél dolgozott különböző pozíciókban, mint a Győri Keksz Kft, a Ferrero Magyarország, majd a Mars vállalatcsoport. Ez utóbbinál 2012-től vezetőségi tagként a magyarországi leányvállalatnál, 2015-től pedig a cégcsoport európai központjában, Németországban látta el nemzetközi HR menedzseri feladatait. 2018-ban érkezett a Richterhez, ahol igazgatóként irányítja a Richter globális HR tevékenységét.



Horváth Tibor  
kereskedelmi igazgató

2017 augusztusa óta a Társaság kereskedelmi igazgatója. Biológia-kémia szakos diplomáját az ELTE-n szerezte. 1999-ben lépett be a Richterbe, ahol piacelemzőként majd licenz menedzserként dolgozott. 2003-ban MBA diplomát szerzett (Case Western Reserve University). 2005 májusától 2017-ig a Gedeon Richter Pharma GmbH német kereskedelmi leányvállalat ügyvezető igazgatója.



Szénási Attila  
gyógyszergyártási igazgató

2019. január 2-án csatlakozott a vállalathoz, a Társaság gyógyszergyártási igazgatója. Budapest és a három készgyógyszer gyár termeléséért egyaránt felel. Vegyészmérnök, felsőfokú menedzsment végzettséggel is rendelkezik. Vegyipari és gyógyszergyártási területen szerzett tapasztalatot különböző munkakörökben ismert multinacionális vállalatoknál mint az Unilever és Teva, ahol globális feladatokat is ellátott, mielőtt belépett a Társasághoz.



Szolyák Tamás  
törzskönyvezési és  
betegbiztonsági igazgató

2018 szeptembere óta a Társaság törzskönyvezési és betegbiztonsági (Regulatory Science) igazgatója. 1992-ben orvoslátogatóként kezdte karrierjét gyógyszerészként. 21 éven keresztül a Novartis, illetve előd cégei alkalmazottjaként kereskedelem és marketing területén dolgozott. 2007 és 2013 között a magyarországi leányvállalat igazgatója volt, ezen időszakon belül az Innovatív Gyógyszergyártók Szövetségének elnökeként tevékenykedett. 2013-ban egészségügyi fejlesztési projekteket foglalkozott. 2015-ben csatlakozott az OGYÉI-hez, a Törzskönyvezési Igazgatóság vezetését látta el.



# RICHTER GEDEON

Az egészség a küldetésünk

## Kapcsolat:

Cég neve: Richter Gedeon Nyrt.  
Ágazat: Gyógyszeripar  
Cím: 1103 Budapest, Gyömrői út 19-21., Magyarország  
Telefon: +36 1 431 5764  
Fax: +36 1 261 2158

## Befektetői kapcsolattartó osztály vezetője

Burján Antal [investor.relations@richter.hu](mailto:investor.relations@richter.hu)

## Társasági esemény naptár

| 2023. november 8.  
2023. I-III. negyedéves konszolidált jelentés közzététele



<https://www.gedeonrichter.com/en/>



<https://www.linkedin.com/company/richter-gedeon-hungary/>

A táblázatban megjelölt időpontok változhatnak!

\* A Richter Gedeon Nyrt. az éves jelentés közzétételéhez kapcsolódóan nem tart külön sajtótájékoztatót! A Társaság tájékoztatást az éves eredményekről a közgyűlés keretében ad



### Felelősség korlátozása

Jelen prezentáció, a hozzá kapcsolódó diák és megbeszélések tartalmaznak bizonyos jövőbe mutató kijelentéseket. Ezen kijelentések nem tekinthetők a jövőre vonatkozó biztos állításnak és függvényei lehetnek a körülmények megváltozásának. A jövőre vonatkozó kijelentések tartalmazhatnak többek között, de nem kizárólagosan a lekötött tőkére, tőkebefektetésre, pénzáramokra, költségekre, megtakarításokra, adósságra, keresletre, értékcsökkenésre, értékesítésekre, osztalékokra, jövedelmekre, hatékonyságra, eladósodottságra, növekedésre, javulásra, befektetésekre, árrésekre, teljesítményre, árakra, termelésre, termelékenységre, nyereségre, tartalékokra, megtérülésekre, eladásra, részvény visszavásárlásra, speciális és rendkívüli tételekre, stratégiára, szinergiákra, adókulcsokra, tendenciákra, értékekre, mennyiségekre, valamint a folyamatban lévő akvizíciós tevékenységének hatásaira vonatkozó állításokat. Ezek a jövőre vonatkozó kijelentések tényleges megvalósulása függhet bizonyos kockázatoktól és egyéb bizonytalansági tényezőktől, melyek hatására a tényleges jövőbeni tények és folyamatok akár lényegesen is eltérhetnek a kijelentésekben megfogalmazott vagy sugallt feltételezésektől. Ezek a kockázatok és bizonytalansági tényezők tartalmazzák többek között, de nem kizárólagosan az állami szabályozás, a devizaárfolyamok, a politikai stabilitás, a gazdasági növekedés változását vagy valamely folyamatban lévő tranzakció befejezését. A felsorolt bizonytalansági tényezők között számos olyan található, amelyre a Társaságnak nincs hatása, vagy nem tudja előre jelezni. A felsorolt és egyéb bizonytalansági tényezők miatt felhívjuk figyelmét, hogy ne alapozzon feltétel nélkül jelen anyagban és más helyen előforduló jövőre vonatkozó kijelentésekre. A Társaság nem vállal kötelezettséget arra, hogy nyilvánosan közzétegye ezen jövőre utaló kijelentések (amelyek kizárólag jelen időpontban tekinthetők irányadónak) korrekcióját, amely jelen időpont utáni események hatását, körülmények megváltozását vagy előre nem látott események hatását tükrözné, kivéve, ha a vonatkozó értékpapír jogi szabályozás azt kötelezően előírja. A jelen prezentációban szereplő állítások és adatok, valamint a kapcsolódó diák és megbeszélések, melyek a Richter idei és jövőbeni teljesítményére vonatkoznak, terveknek, céloknak vagy előrejelzéseknek minősülnek.