

Richter Gedeon 2023. I-IV. negyedéves gyorsjelentés

Vezérigazgatói prezentáció

2024. február 29.



Pénzügyi áttekintés

747,4 MrdFt
(1,96 MrdEUR)

Gyógyszerértékesítés

↑ +13,9%

189,4 MrdFt
(496 MEUR)

EBIT¹

↑ +23,3%

235,3 MrdFt
(616 MEUR)

Tisztított EBIT²

↑ +14,3%

86,6 MrdFt

Szabad pénzáramlás³

↓ -53,6 MrdFt

860 HUF

EPS⁵

↑ +3,0%

14,1%

Return on Equity⁴

↓ -0,7ppt

¹ EBIT: Üzemi eredmény/veszteség

² Tisztított EBIT (cEBIT): Bruttó fedezet mínusz működési költségek (Értékesítési és marketing költségek, Igazgatási és egyéb működési költségek, Kutatás-fejlesztés költségei) -Clawback + mérföldkő bevétel. A cEBIT az alaptervekenység jövedelmezőségét tükrözi, az egyszeri esetek nélkül

³ Szabad pénzáramlás: Üzleti tev.-ből származó cash-flow a nettó működőtőke vált. után, plusz kapott kamatok mínusz Beruházások (Ingatlanok, üzemi ber. és felsz.)

⁴ Tőkearányos megtérülési képlet: Az utolsó 4 negyedév kumulált nyeresége osztva a tényleges negyedév saját tőkével

⁵ EPS növekedés az eredetileg közzétett 2022-es EPS adathoz képest

Pénzügyi eredmények

- A teljes bevétel (beleértve az első 5 havi romániai nagy- és kiskereskedelmet) 805 milliárd forint (2,11 milliárd euró) volt; A gyógyszerbevételek 747 milliárd forintot (1,96 milliárd eurót) tettek ki, ami 14%-os növekedés az előző év azonos időszakához képest, összhangban a legfrissebb iránymutatásokkal; A negyedik negyedéves árbevétel-növekedés mérséklődött a 2023 második felében erősödő negatív árfolyamhatás miatt
- Árfolyamszűrt árbevétel 2023-ban majdnem 22%-ot nöött év/év alapon, jelentősen meghaladva eredeti előrejelzésünket; igen kedvezőtlen árfolyamkörnyezet (közel -8%pont) a gyenge RUB és erős Ft (legtöbb devizával szemben) miatt
- Az ex-FX eladások növekedését a kétszámjegyű volumen (és összetétel) növekedés hajtotta mind a négy üzletágban, amelyek közül a Vraylar és a Nőgyógyászat (20%+) emelkedett ki.
- A bruttó profit (gyógyszer) 15%-kal 514 milliárd forintra nőtt, a bruttó árrés pedig 0,6%-ponttal 68,8%-ra javult 2023-ban annak ellenére, hogy a kedvezőtlen devizaárfolyamok elvitték a volumennövekedés miatti javulás nagy részét
- A tisztított EBIT (gyógyszer) 236 milliárd forintot (619 millió eurót) ért el, ami 15%-os növekedés, és felülmúlja a legutóbbi előrejelzésünket; az árfolyamszűrt tisztított EBIT növekedése 29%-os volt, ami kiemelkedő teljesítmény
- A szabad cash flow (az M&A előtt) 87 milliárd forintot tett ki 2023-ban, amely az előző évhez képest csökkent a rendkívüli adófizetés ütemezése, a nagymértékű realizált devizaveszteségek és a nettó forgótőke növekedése miatt
- Az akvizíciók, valamint a részvényeseknek történő kifizetések jelentős növekedése a nettó készpénz csökkenéséhez vezetett 2023 végére

Növekedés fő tényezői

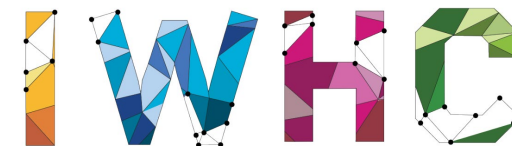
- A romániai nagy- és kiskereskedelmi tevékenység sikeres értékesítése (2023 májusa óta nem szerepel az eredményben)
- Számos megállapodást és üzletet (OC Distributors, Grünenthal, Giskit, Mithra) kötöttünk a Nőgyógyászat további fellendítése érdekében
- RYEQO® 2023 novemberében megkapta az EB jóváhagyást az endometriózisra
- A központi idegrendszer kutatás-fejlesztésben két projektből két vegyület jutott a preklinikai állapotból a klinikai fázis 1-es állapotba 2023 negyedik negyedévében, míg indult egy új projekt a preklinikai fázisban.
- 9,08%-os részesedés megszerzése a Formycon (FYB) vezető bioszimiláris termékek fejlesztőjében 82,8 millió euróért (2024. január)

ESG: az egészségügyi ellátáshoz való hozzáférés kiterjesztése – 2023 legfontosabb eseményei



Fókuszban a Nőgyógyászat, összhangban az ENSZ SDG 3.7 céljaival

- OC disztribútorok felvásárlása több WHC termék marketing/forgalmazási jogaiért
- Megállapodás a Mithrával a menopauza utáni tünetek kezelésére jelölt termék kereskedelmi forgalomba hozataláról
- Megállapodás Grünenthal WHC-portfóliójának Brazíliában történő kereskedelmi forgalomba hozataláról
- Ultrahangos vizsgálatok során használt két orvostechnikai eszköz beszerzési
- A RYEQO® EK jóváhagyása az endometriózis tüneti kezelésére
- Megállapodás a Mithrával az esztetrol tartalmú termékek Kínában történő kereskedelmi forgalomba hozataláról



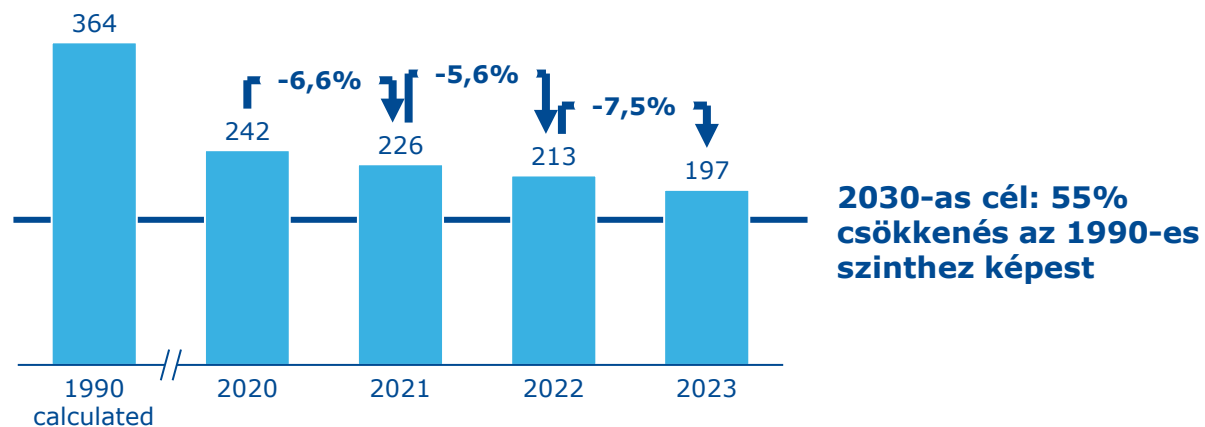
Fókuszban a mentális egészség, összhangban az ENSZ SDG 3.4

- A cariprazine-t 13 országban vezették be az év során, jelenleg összesen 64 országban érhető el, és a legtöbb országban térítésesen áll rendelkezésre.
- Total TRx in 2023 in US = 2.625.097
- Összes beteg 2023-ban Európában és az Egyesült Államokban ~570.000
- Összes beteg az európai és az USA-beli bevezetés óta ~1.300.000

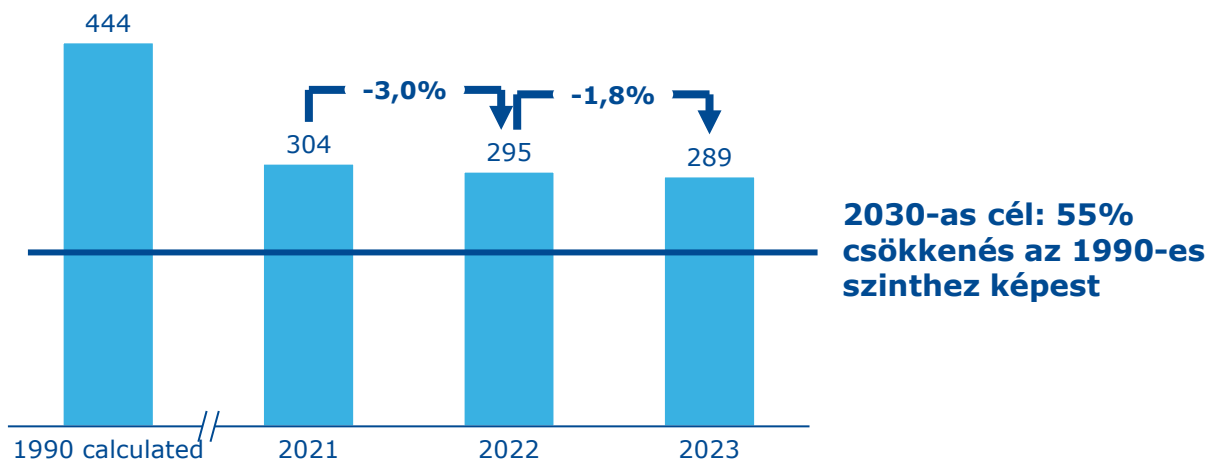
ESG: a kibocsátás további csökkenése 2023-ban, előrelépés a 2030-as céljaink felé



Richter ökológiai lábnyom Magyarországon (Scope 1-2-3, kt CO2eq/év)



Richter Csoport ökológiai lábnyom (Scope 1-2-3, kt CO2eq/év)



Fő ESG üzenetek

Környezetvédelmi

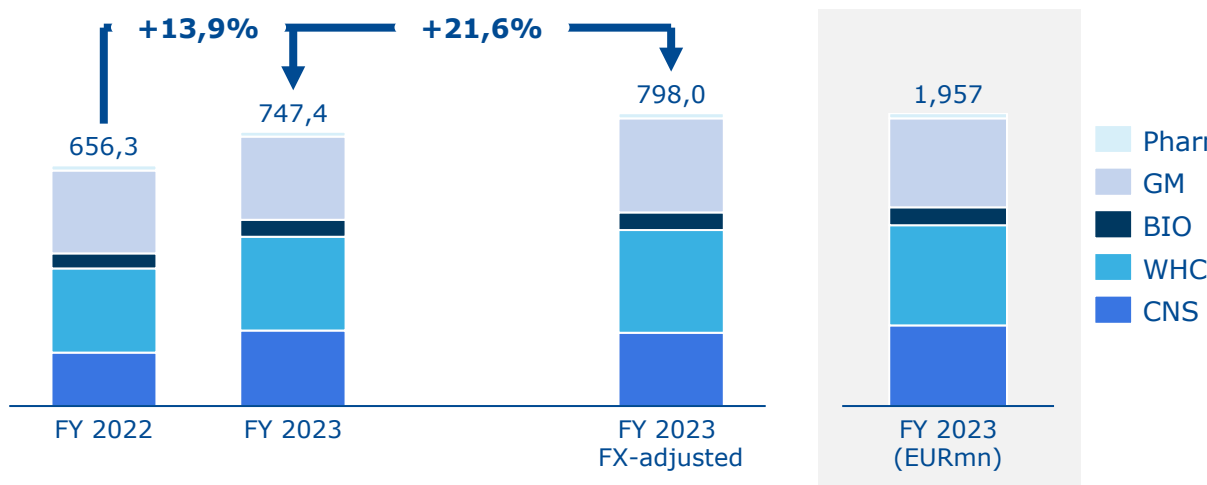
- 2023-ra a Richter minden kulcsfontosságú leányvállalatnál bevezette szénlábnyom-számítását, hogy elérje a csoportszintű kibocsátási modellt, amely lehetővé teszi a csoportszintű célmeghatározást, irányelvek kialakítását és cselekvési tervek kidolgozását is.
- 2023-ban az üvegházhatást okozó gázok (ÜHG) kibocsátása tovább csökkent (-7,5% éves szinten Magyarországon, -1,8% csoport szinten)
- A kibocsátás csökkenése az energiafogyasztás Magyarországon elért jelentős csökkentését (2023-ban -7%, az elmúlt 3 évben -21%) és a megújuló energiára való átállást célzó, folyamatban lévő intézkedéseket is tükrözi. A következő években egyre nagyobb hangsúlyt kapnak a nem magyarországi termelőhelyek kezdeményezései.
- 2023-ra a kibocsátás az 1990-es szint 54%-án áll Magyarországon (csoportszinten 65%-on), ami azt mutatja, hogy jó úton haladunk afelé, hogy 2030-ra elérjük az 55%-os teljes csökkentést az EU „Fit for 55” programjának megfelelően.
- A múltbeli kibocsátási adatok újra lettek megállapítva, hogy tükrözzék a felülvizsgált (tágabb, időszerűbb és pontosabb) módszertant a Scope 3 kibocsátási adatgyűjtésben (inputok – használt vegyszerek, szolgáltatások és csomagolás esetén)

Pénzügyi Eredmények

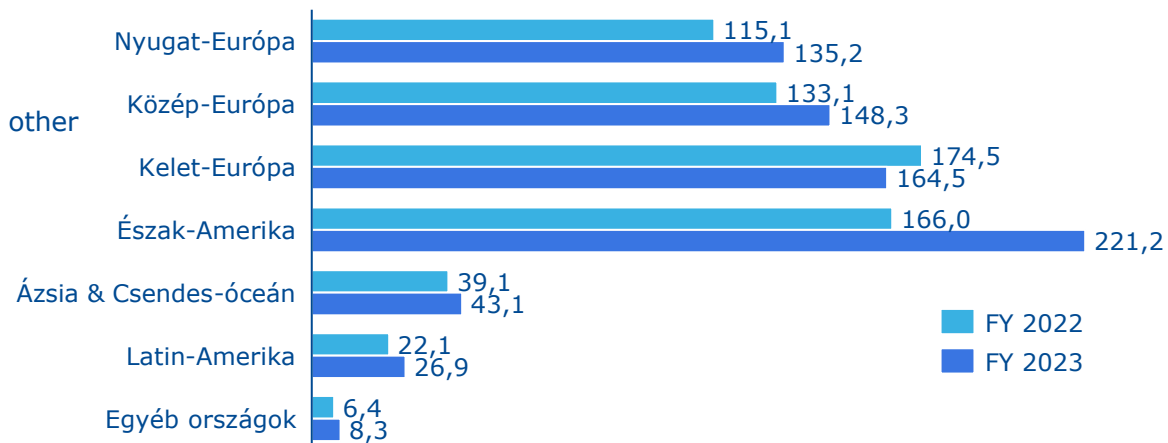


A gyógyszergyártás árbevétele (ex-FX) 21,6%-kal ugrott meg 2023-ban

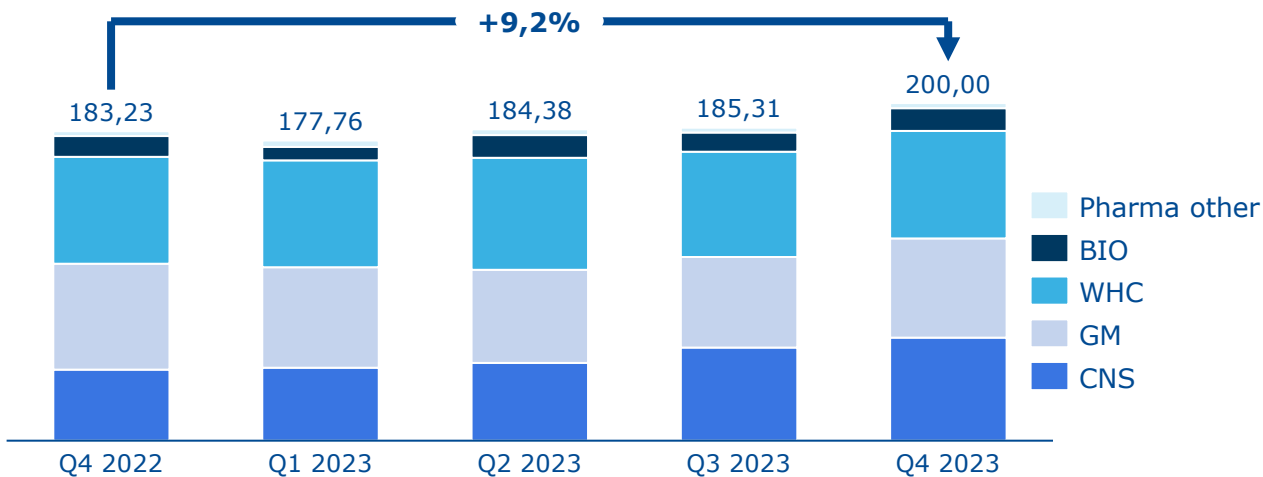
Gyógyszergyártás árbevétele, kumulált (MrdFt, MEUR)



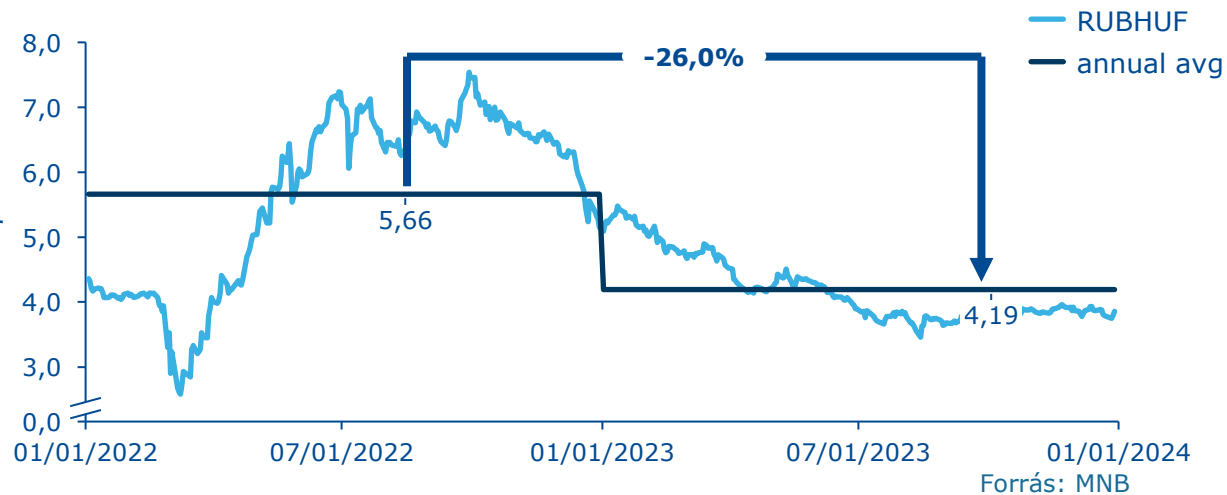
Gyógyszergyártás árbevétele régióként (MrdFt)



Gyógyszergyártás árbevétele (MrdFt)

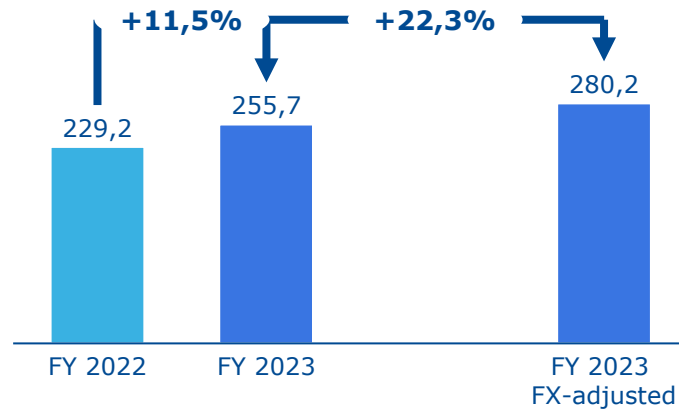


RUBHUF árfolyam

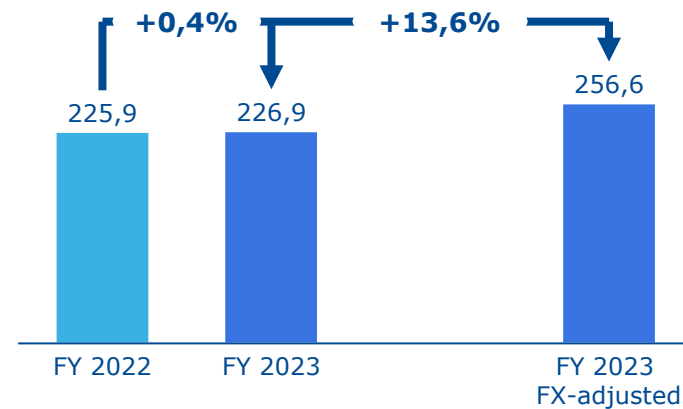


Meggyőző belső teljesítmény: kétszámjegyű növekedés (ex-FX) mindenhol

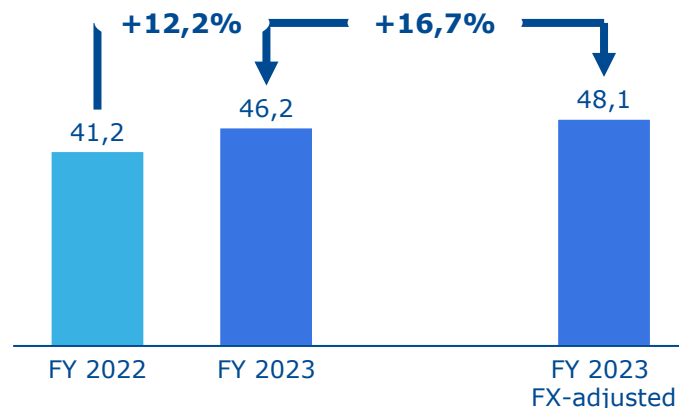
WHC árbevétel



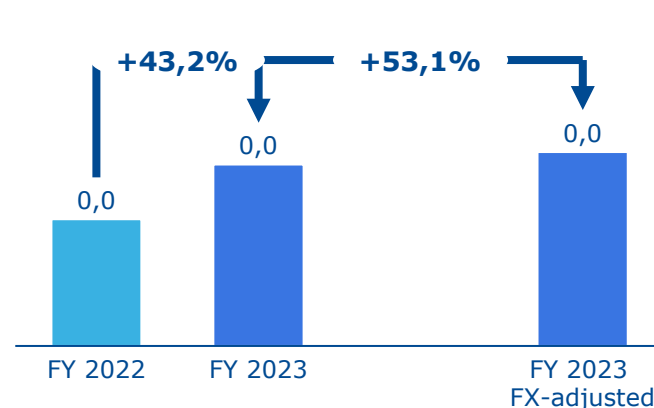
GM árbevétel



BIO árbevétel



CNS ex-Vraylar árbevétel

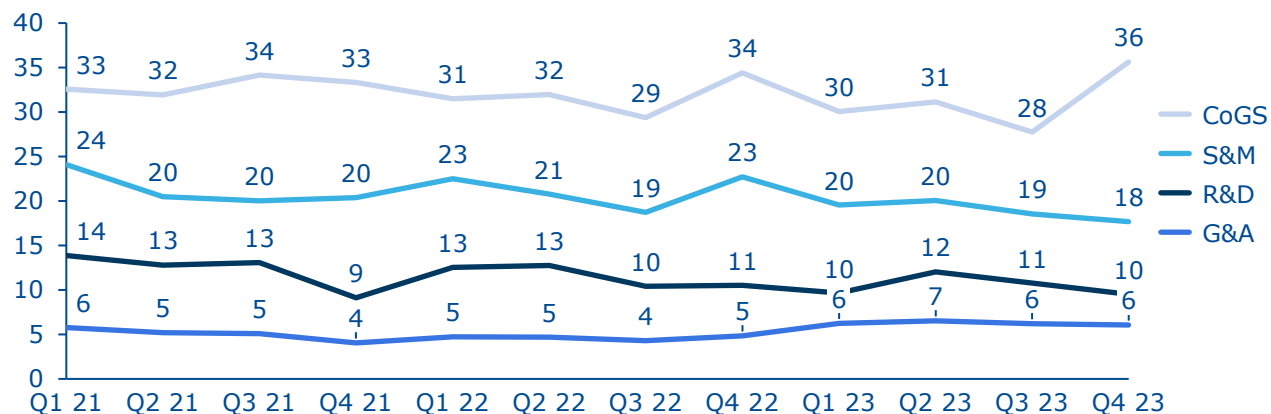


Fő üzenetek

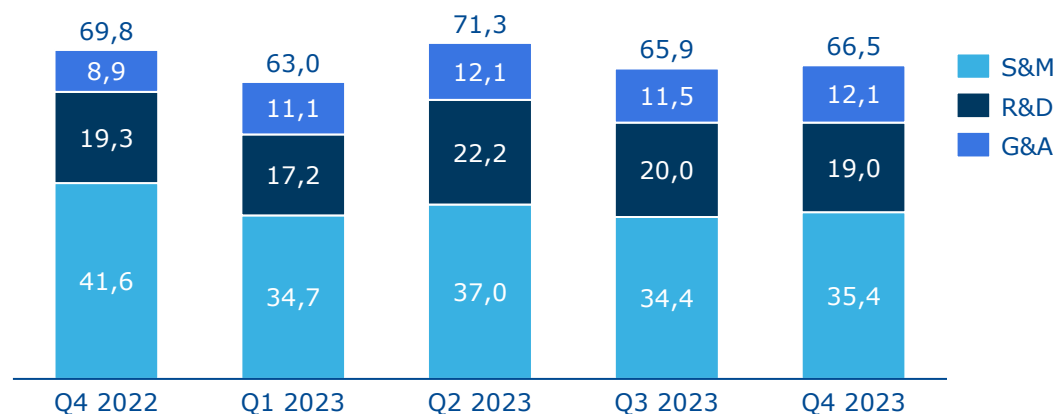
- A **WHC** továbbra is jelentős növekedést ért el mind a negyedik negyedévben, mind a 2023-as pénzügyi évben, mivel az új termékek (például a Drovelis® és a Ryeqo®) különösen jól teljesítenek
- A **GenMed** egész évben stabilan működtette az értékláncot, és a sikeres termékbevezetések a tervezettnél nagyobb (ex-FX) bevételnövekedést eredményeztek
- Mind a Terrosa® értékesítési volumene, mind a CDMO-tevékenység kétszámjegyű növekedést mutat 2023-ban növelve a **BIO** bevételeket
- Saját **CNS**-teljesítményünk a CEU-ban továbbra is robusztus maradt, mivel hálózatunk ~40%-kal növelte bevételeit, miközben más partnerek is dinamikusan növelték a Reagila® eladásait
- A termelés 2023-ban jelentősen, 304,5 millió egységnyi csomagolt dobozra nőtt, 17,7%-kal magasabb, mint egy évvel ezelőtt, annak ellenére, hogy a termelésben nem változott a létszám
- A magasabb termelékenység párosult tartósan magas szintű, időben történő kiszállítással ügyfeleink számára

A működési költségek ellenőrzés alatt maradnak

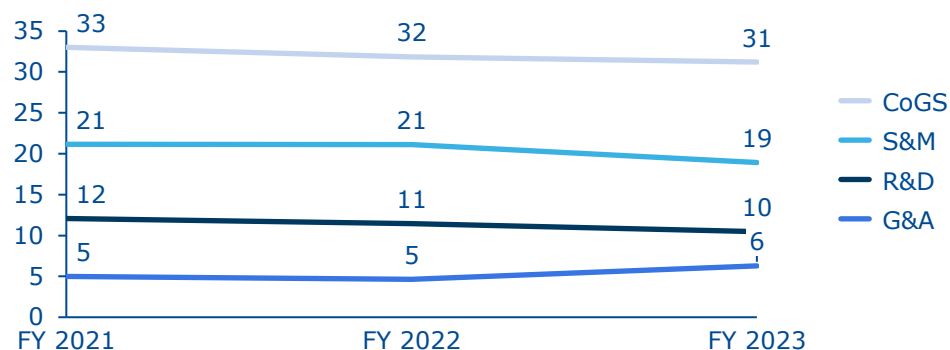
Működési költségek a Gyógyszergyártás bevételének %-ában (%)



Működési költségek (MrdFt)



Működési költségek a Gyógyszergyártás bevételének %-ában (%)

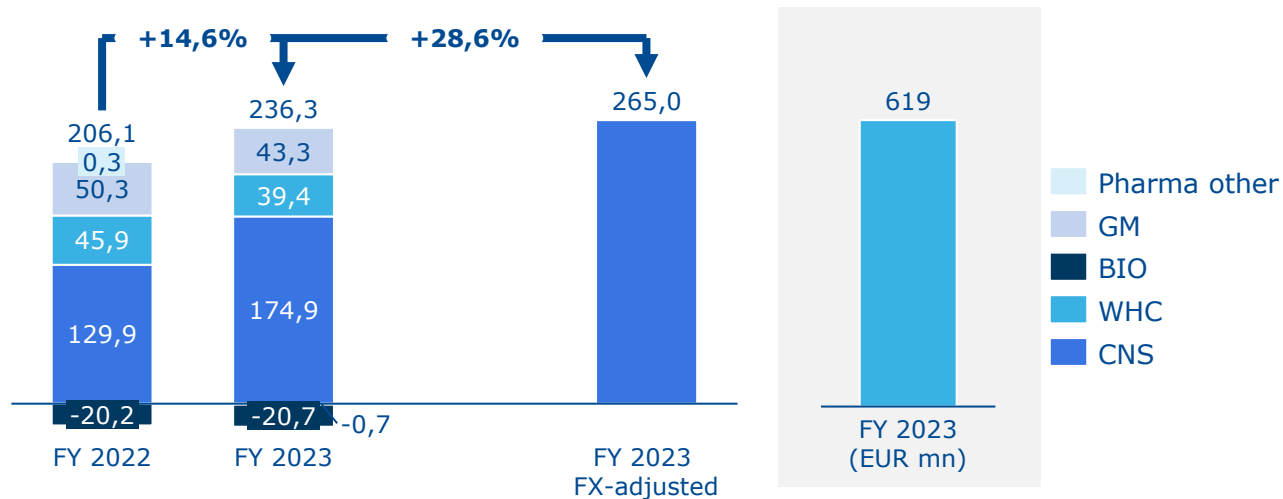


Fő üzenetek

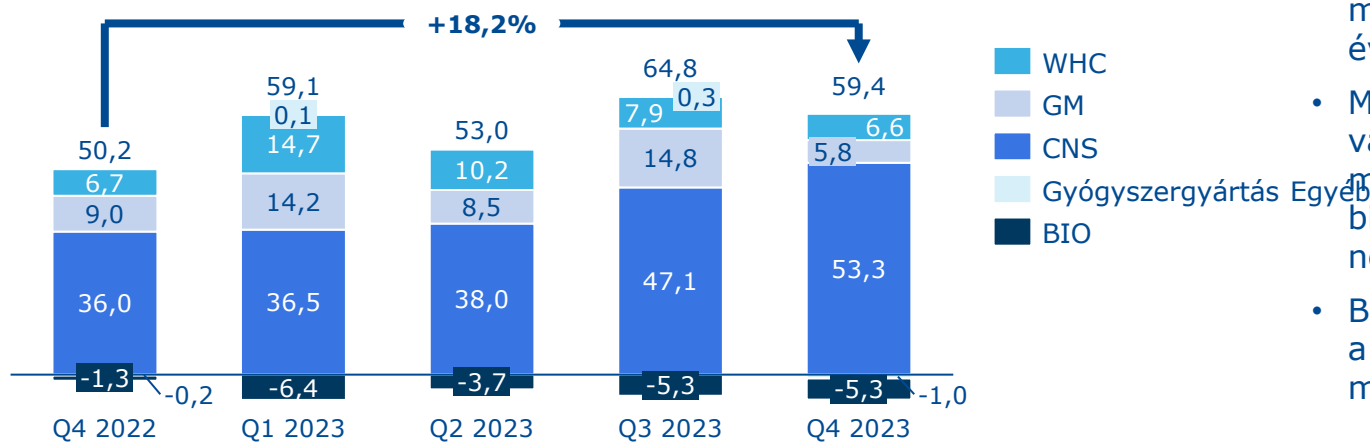
- Összességében az Opex kontroll alatt maradt mind a negyedik negyedévben, mind 2023 egészében
- Az elmúlt évek kedvező működési költség/árbevétel arány alakulását a Vraylar gyorsan növekvő royalty bevétele is elősegítette
- A K+F ráfordítások enyhén emelkedtek 2023-ban, de a gyógyszergyártás árbevételéhez viszonyítva arányuk 11,4%-ról 10,5%-ra csökkent.
- A G&A ráfordítások növekedtek (és az S&M csökkentek) részben egyes költségek átsorolása miatt (2023-ban körülbelül 10 milliárd forint S&M-ből G&A-ra)
- A G&A költségek tartalmaznak néhány, a hatékonyságnövelő projektekkel kapcsolatos egyszeri kiadást is

A tisztított EBIT az előző évhez képest megugrott a CNS növekvő hozzájárulása miatt

Gyógyszergyártás tisztított EBIT, kumulált (MrdFt, MEUR)



Gyógyszergyártás tisztított EBIT (MrdFt)

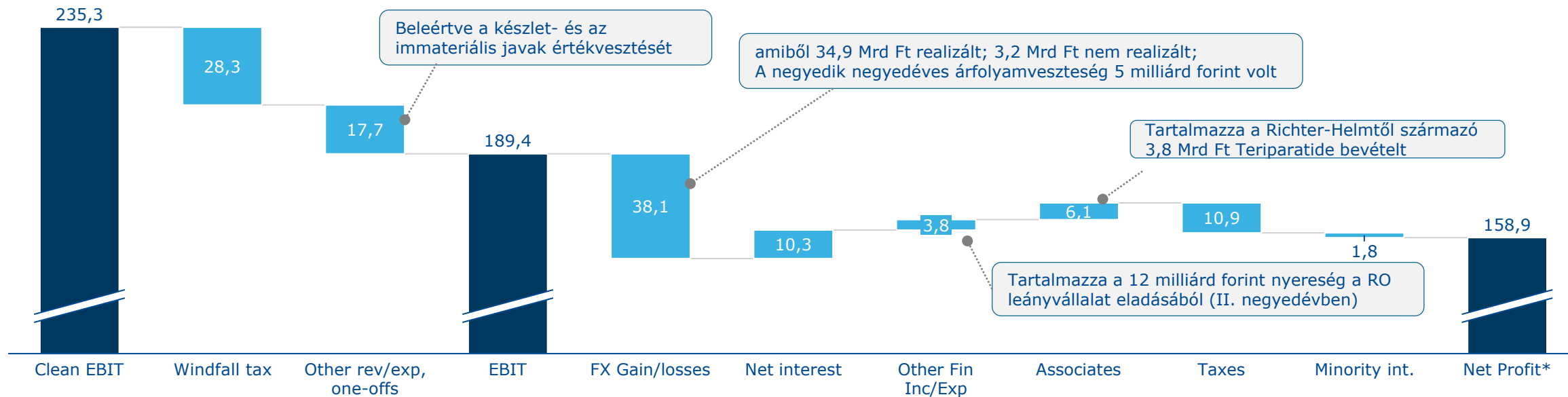


Fő üzenetek

- A tisztított EBIT 18%-kal nőtt 2023 negyedik negyedévében, 59 milliárd forintra, ezzel az egész éves tisztított EBIT új történelmi csúcsra, 236 milliárd forintra (619 millió euróra) emelkedett, ami 15%-os növekedést jelent, és felülmúlja a kezdeti és a legújabb iránymutatásunkat.
- Az árfolyamszűrt tisztított EBIT 29%-os növekedést mutatott 2023-ban éves összevetésben, ami tükrözi az üzletág erősségét
- A tisztított EBIT jelentősen javult annak ellenére, hogy 2023-ban nem könyveltünk el jelentős mérföldkő bevételt (kevesebb mint 1 milliárd forint), szemben a 2022-ben elkönyvelt 11 milliárd forinttal
- A CNS volt az elsődleges hozzájárulója a növekedéshez mind a negyedik negyedévben, mind a 2023-as pénzügyi évben a Vraylar royalty bevételeinek növekedése miatt
- Mind a WHC, mind a GenMed tisztított EBIT-jét (és valamennyi eredményhányadát) a kedvezőtlen árfolyammozgások (elsősorban a RUB), a növekvő claw-back és bizonyos hatékonyságjavító intézkedések egyszeri hatása is negatívan befolyásolta
- BIO tisztított EBIT vesztesége nem változott év/év alapon, a számottevő bruttó fedezet javuláshoz magasabb működési költségek (elsősorban K+F) párosultak

Az üzemi eredmény után: devizaveszteség és az extraprofitadó terhelte a nettó nyereséget

Nettó nyereség 2023-ban, tisztított Üzemi eredmény utáni tételek (MrdFt)



Fő üzenetek

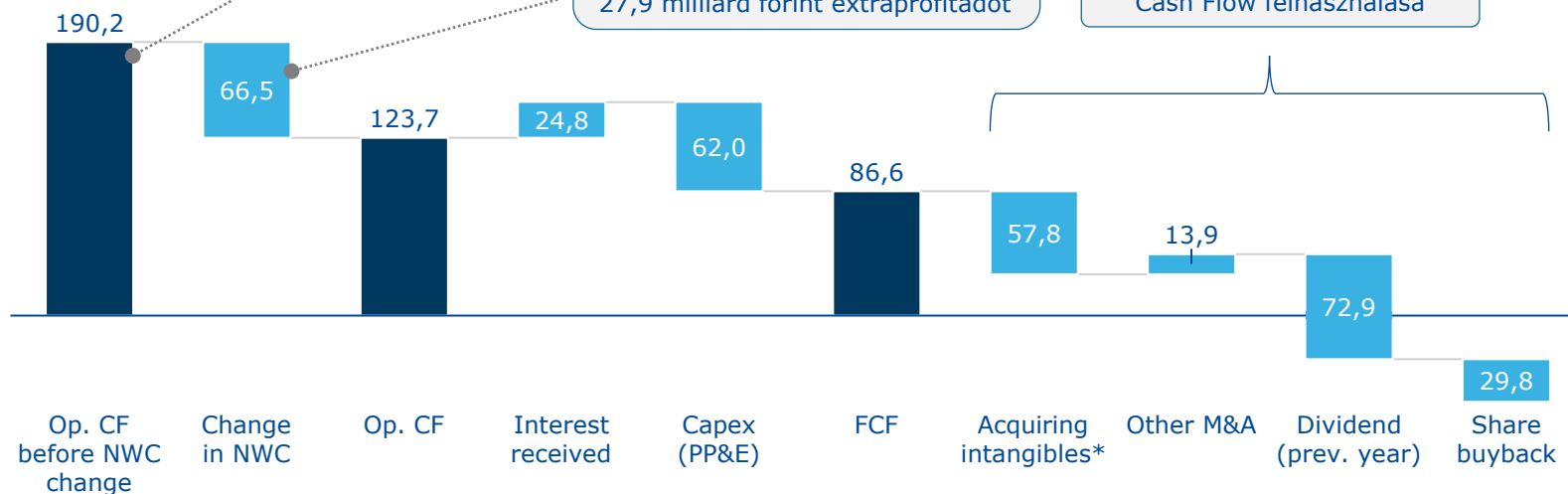
- 28,3 milliárd forint rendkívüli adó – ami alig magasabb mint egy évvel korábban a gyógyszerbevételek jelentős növekedése ellenére – 2022-hez hasonlóan sújtotta az EBIT-et és a nettó eredményt
- Az árfolyamveszteség 38 milliárd forintot tett ki 2023-ban, szemben az egy évvel ezelőtti árfolyamnyereséggel, ami kiegyenlítette a tiszta EBIT és a riportált EBIT növekedését (a magasabb kamatbevétel ellenére)
- Az adók tartalmazták a helyi adót és a rendes társasági adót, 2023-ban lényeges halasztott adó nem került kimutatásra (ellentétben a 2022-ben keletkezett számottevő halasztott adóbevétellel)
- Ezen EBIT utáni tételek hatására a nettó eredmény 2023-ban 5%-kal, 159 milliárd forintra csökkent

Szabad pénzáram: nem fedezte teljes mértékben a részvényesi kifizetést és az M&A-t

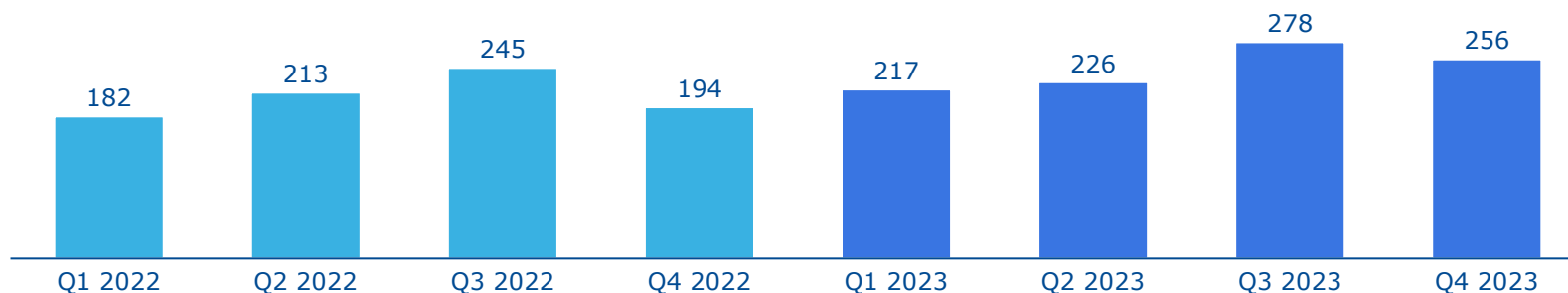
Szabad pénzáram 2023-ban (MrdFt)

Üzl. tev.-ből származó cash-flow 2023-ban 28,3 milliárd forint rendkívüli adót és 41 milliárd forint árfolyamvesztéséget tartalmaz

A nettó működőtőke (NWC) változás tartalmazza a 2022-ben elhatárolt, de 2023-ban befizetett 27,9 milliárd forint extraprofitadót



Nettó működési ciklus | napok



Fő üzenetek

- A szabad pénzforgalom generálásában 2023-ban átmeneti visszaesés volt tapasztalható a rendkívüli adó befizetésének ütemezése miatt (2023-ban a 2022-es és a 2023-as rendkívüli adó is befizetésre került, összesen 56 milliárd forint), valamint a jelentős, 41 milliárd forintos árfolyamvesztés miatt
- A 2023. évi cash-flowt terhelte a nettó működőtőke állomány növekedése, amit az emelkedő árbevétel és bizonyos mértékű készletezés indokolt (technikailag a 2022. évi extraprofitadó befizetése is működőtőke változásként csapódott le a Cash-Flowban)
- A FCF csökkent 2022-hoz képest és 87 Mrd Ft-ot ért el
- A FCF és a mérlegben lévő készpénz egy része felhasználásra került
 - jelentős M&A tevékenységre a WHC üzletágban 58 milliárd forint értékben, beleértve a Donesta® aláírási díjat, a Relugolix mérföldkövet, a Giskit és az OC Distributors akvizíciókat
 - Részvényeseknek történő kifizetések (osztalék + részvény-visszavásárlás)

2024 guidance és előrejelzés

Gy.gyárt. árbevétel (CER*) „kétszámjegyű” növekedés % MrdEUR 2,15-2,25

➤ **Nőgyógyászat és GenMed**
2024-ben 10% körüli együttes értékesítési növekedés

Tisztított EBIT (CER*) MEUR 725-750

➤ 30 millió euró körüli növekedést tervezünk a 2024-es **K+F** költségvetésben éves szinten

Neuropszichiátria

- CNS**
- További erőteljes, kétszámjegyű növekedés Vraylar®-ban (az AbbVie mintegy 3,4 milliárd USD nettó árbevételre számít 2024-ben**)
 - A saját és az AbbVie-vel közös fejlesztések előrehaladása mind a klinikai és preklinikai folyamatokban

Nőgyógyászat

- WHC**
- Ryeqo® értékesítés megduplázása (legalább 30 millió euróra 2024-ben) az endometriózis indikáció jóváhagyása után
 - Európa vezető nőgyógyászati vállalatává váljunk a rendszeres fogamzásgátlás terén

Biotechnológia

- BIO**
- Fő hangsúly a termékfejlesztésen; a denosumab előkészítése az év végéig az engedélyeztetés megindításához
 - Az új üzem Németországban (Richter-Helm JV) működőképes legyen, mellyel a kapacitás nagyjából megduplázódik

General Medicines

- GM**
- Sikeres NOAC (új típusú orális véralvadásgátlók) és diabetológiai termékek bevezetése
 - Javítjuk üzleti modellünk költséghatékonyságát, miközben végrehajtjuk az új stratégiánkat, növelve piaci részesedésünket a közép- és kelet-európai piacokon

* CER (constant exchange rate=állandó árfolyam) a számítás a 2023-as tényleges devizaárfolyamon alapul (HUFEUR = 382)

** Az AbbVie 2024. február 2-án adta ki a Vraylar 3,4 milliárd dolláros értékesítési előrejelzését 2024-re

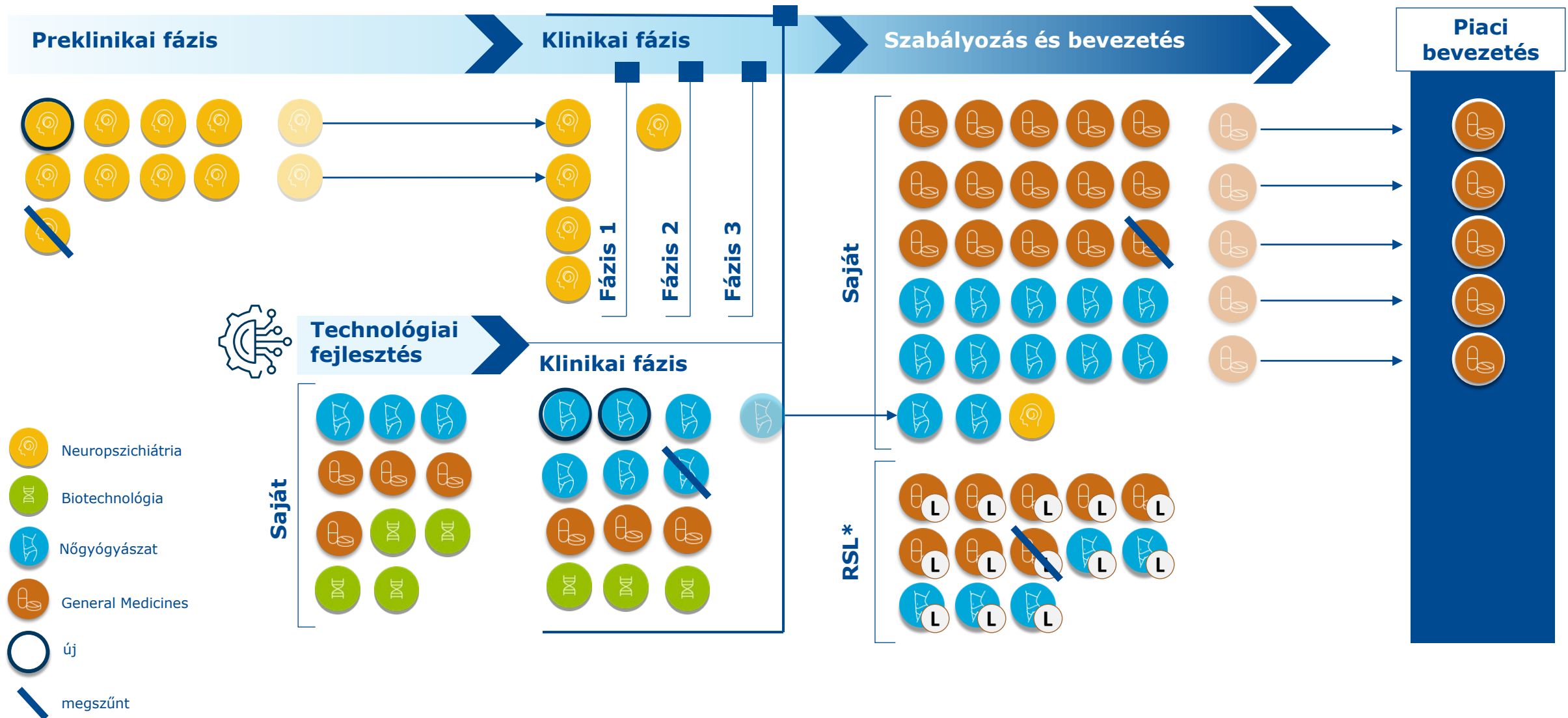


Kutatás és Fejlesztés

K+F



K+F – változások 2023 negyedik negyedévében



* Eladásra kész, engedélyezett termékek

Érzékelhető előrelépés a K+F-ben 2023-ban

Nőgyógyászat

WHC



Innovatív termékek után kutatunk, és a projektek késői K+F fázisaiba fektetünk be a következő alszegmensekben: női fertilitás, jóindulatú állapotok (méh mióma és endometriózis), fogamzásgátlás, fertőző női betegségek és menopauza. Tevékenységünket a Female Technology területén is fokozzuk.

Neuropszichiátria

CNS



- Két projektből két vegyület jutott preklinikai fázisból klinikai 1-es fázisba 2023 negyedik negyedévében, míg indult egy új projekt a preklinikai fázisban. 2024-ben tovább kívánjuk növelni a preklinikai kutatási projektek számát.

Biotechnológia

BIO



- Az RGB-14 (denosumab bioszimiláris) 1. és 3. fázisú klinikai vizsgálatai sikeresen befejeződtek, a végső dokumentáció 2024-ben esedékes. A forgalomba hozatali engedély előkészítése folyamatban van.
- RGB-19 (tocilizumab bioszimiláris) 1. és 3. fázisú klinikai programok a tervek szerint haladnak társfejlesztő partnerünkkel együttműködve. A Richter debreceni telephelyén folyik a DS & DP termékvalidációs tevékenysége.

General Medicines

GM



- A NOAC portfólió felépítése: A Dabigatran, mint első generikus, sikeresen piacra került; Rivaroxaban forgalomba hozatali engedélyt kapott; Apixaban sikeres klinikai vizsgálat
- Bővülő diabétesz portfólió: a Vildagliptin és a Vildagliptin/Metformin bevezetése Oroszországban
- A kardio portfólió megerősítése: forgalomba hozatali engedély a Ticagrelor számára, és hozzáadott érték kombinációjával sikeres klinikai vizsgálaton ment át



Neuropszichiátria

CNS



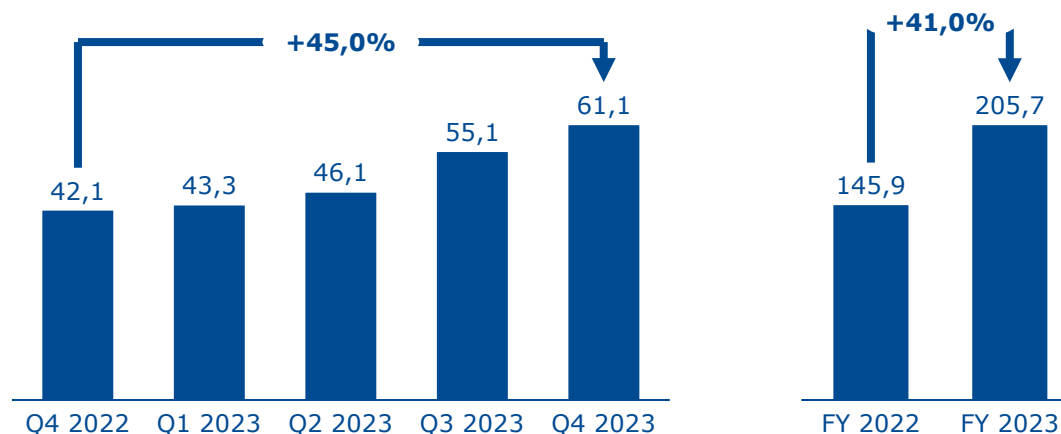
A Cariprazine figyelemre méltó kétszámjegyű növekedése folytatódik

CNS HUF mn	Q4 2022	Q4 2023	Ch. % YoY	FY 2022	FY 2023	Ch. % YoY
Összes árbevétel	42 144	61 111	45	145 902	205 662	41
Értékesítés költségei	-311	-455	46	-736	-1 249	70
Bruttó fedezet	41 833	60 656	45	145 166	204 413	41
<i>Bruttó fedezeti hányad %</i>	99,3	99,3		99,5	99,4	
Értékesítés és marketing	-1 160	-766	-34	-3 177	-3 374	6
Igazgatási és egyéb működési költségek	-130	-208	60	-377	-770	104
Kutatás-fejlesztés költségei	-6 263	-6 181	-1	-21 951	-24 737	13
Clawback	-190	-222	17	-425	-726	71
Mérföldkő bevétel	1 914	0		10 616	81	-99
Tisztított EBIT	36 004	53 279	48	129 852	174 887	35
<i>cEBIT margin %</i>	85,4	87,2		89,0	85,0	

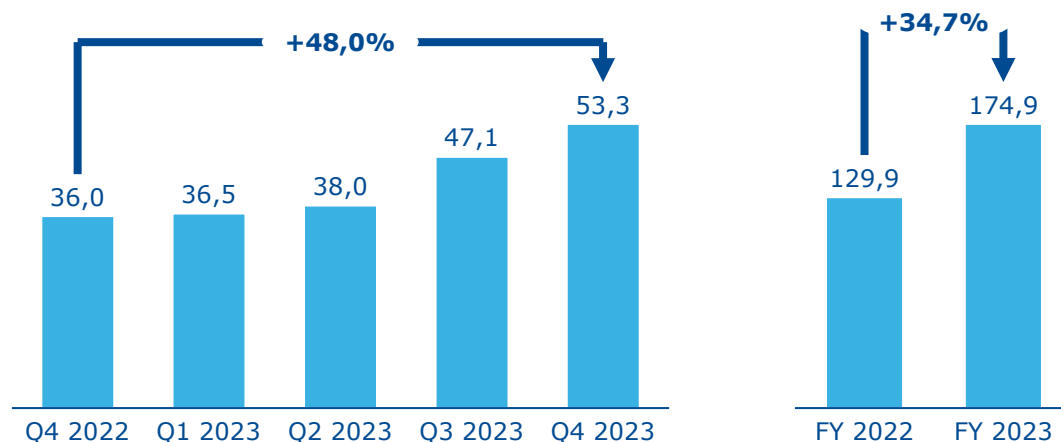
Fő üzenetek

- A cariprazine már a világ 64 országában elérhető.
- Az AbbVie Vraylar® eladásai 2023-ban 35%-kal, a 2023 negyedik negyedévben pedig 40%-kal nőttek az előző év azonos időszakához képest. Ez a kivételes növekedés a major depresszió indikációjának 2022. év végi USA-ban tört bevezetésének köszönhető. 2023 végéig körülbelül 1,1 millió beteget kezeltek a Vraylar®-ral.
- A Vraylar® forintban kifejezett bevételeit a fedezeti nyereség növelte mind a negyedik negyedévben, mind a 2023-as pénzügyi évben.
- A Richter közvetlen értékesítési területén belül a cariprazine eladások 16,8 millió eurót értek el 2023-ban, ami 44%-os növekedés az előző évihez képest. A Reagila® növekedése abszolút értékben Lengyelországban és Oroszországban volt a legmagasabb.
- Más területeken, ahol a cariprazine-t partnereken keresztül forgalmazzuk, a Reagila® eladásai szintén dinamikusan nőttek. Nyugat-Európában (Recordati területe) a Reagila® eladási értéke több mint 30%-kal nőtt 2023-ban éves összehasonlításban.

Árbevétel (MrdFt)

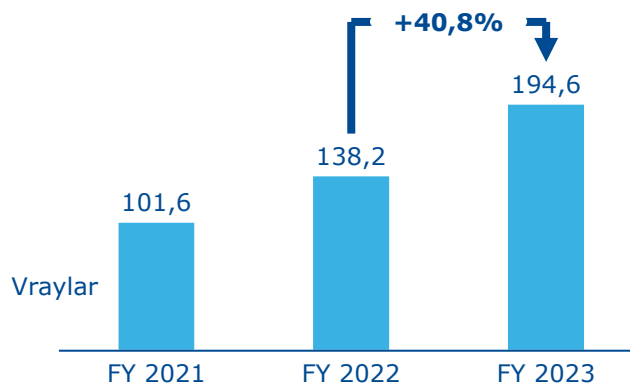
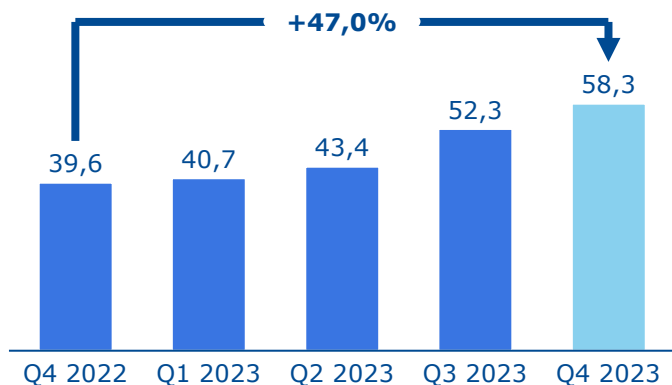


Tisztított EBIT (MrdFt)

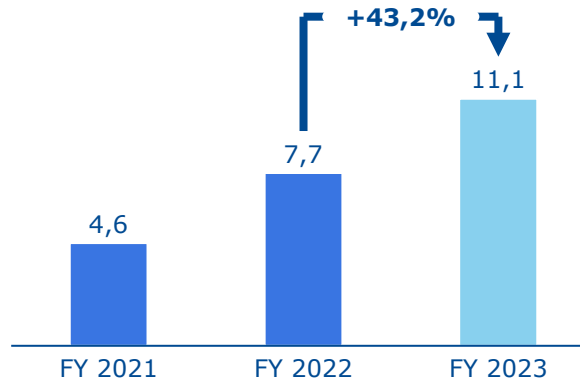


A cariprazine erőteljes növekedése az Egyesült Államokban, Nyugat-Európában és Kelet-Európában

Vraylar®



Reagila®



Fő üzenetek

- A VraylARBól származó royalty bevételek 41%-os éves növekedése 2023-ban az elmúlt évek legmagasabb növekedése. A negyedik negyedévben a Vraylar® royalty bevétele 47%-kal nőtt éves szinten. Összességében a növekedés megfelelt a Richter várakozásainak.
- Az AbbVie várakozásai alapján a becsült nettó árbevétel 2024-ben kb. 3,4 milliárd dollár*, a szabadalom lejárta előtti csúcsértékesítés pedig megközelítheti az 5 milliárd dollárt.

Fő üzenetek

- **Reagila®** eladások tovább növekedtek, különösen a közép-európai és a nyugat-európai régiókban
- **Reagila®** vezető készítménnyé vált Közép-Európában az orális antipszichotikumok terén. Célunk, hogy az elkövetkező években piacvezető pozíciót érjünk el Európában az orális atípusos antipszichotikumok piacán.



Nőgyógyászat

WHC



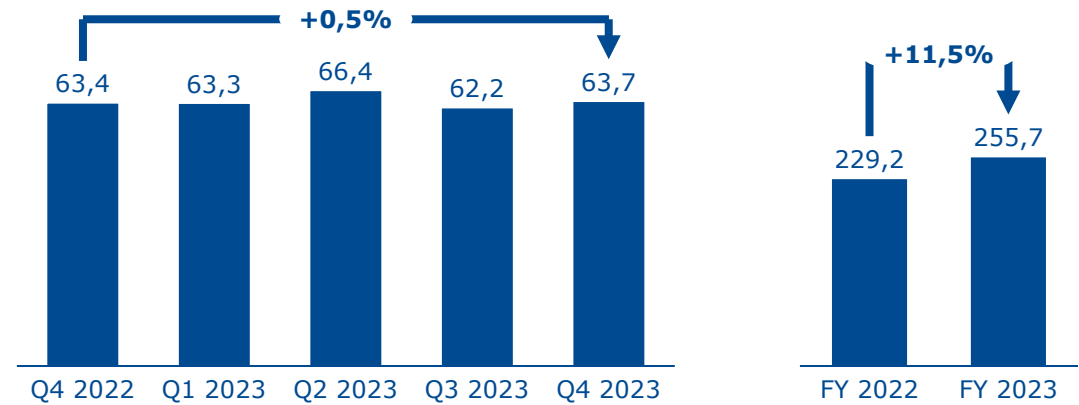
A volumennövekedés ellenére az árfolyamhatások és a hatékonyságjavító programok költségei rontották a jövedelmezőséget

WHC HUF mn	Q4 2022	Q4 2023	Ch. % YoY	FY 2022	FY 2023	Ch. % YoY
Összes árbevétel	63 398	63 740	1	229 206	255 673	12
Értékesítés költségei	-22 413	-26 153	17	-66 543	-86 348	30
Bruttó fedezet	40 985	37 587	-8	162 663	169 325	4
<i>Bruttó fedezeti hányad %</i>	<i>64,6</i>	<i>59,0</i>		<i>71,0</i>	<i>66,2</i>	
Értékesítés és marketing	-24 531	-20 223	-18	-79 641	-84 937	7
Igazgatási és egyéb működési költségek	-3 941	-5 509	40	-13 366	-21 193	59
Kutatás-fejlesztés költségei	-4 430	-3 231	-27	-18 984	-16 409	-14
Clawback	-1 363	-2 062	51	-4 783	-7 366	54
Mérföldkő bevétel	0	0		7	8	14
Tisztított EBIT	6 720	6 562	-2	45 896	39 428	-14
<i>cEBIT margin %</i>	<i>10,6</i>	<i>10,3</i>		<i>20,0</i>	<i>15,4</i>	

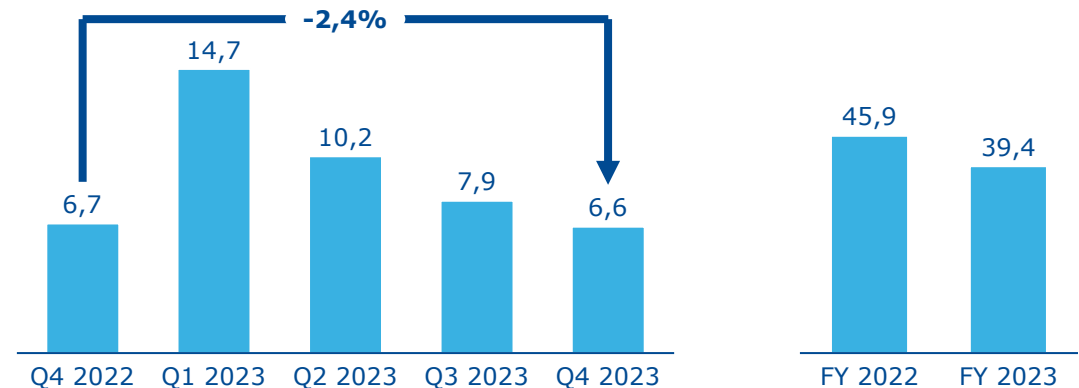
Fő üzenetek

- A méhmióma kezelési területe és a menopauza kezelése a 2023-as év során meghatározó húzóerő maradt az eladásoknál, állandóan növekvő kereslettel és gyorsuló árbevétellel.
- További S&M befektetés szükséges, hogy a jövőbeni növekedést megalapozzuk. A promóciós tevékenység várhatóan tovább nő, fókuszában az új termékekkel.
- A fertilitási portfóliót támogatja a progeszteron tartalmú vaginális készítmény pozitív eredményei és a nemrég sikeresen bevezetett Ganirelix
- A 2023-as jelentős volumen/mix növekedést (20%-os+) részben ellensúlyozta a kedvezőtlen árfolyam (és ez a negatív hatás különösen Q4-ben volt látható). A hatékonyságjavító intézkedésekhez kapcsolódó költségek és a claw-back tételei ugyancsak hozzájárultak az alacsonyabb tisztított Üzleti eredményhez 2023-ban.

Árbevétel (MrdFt)

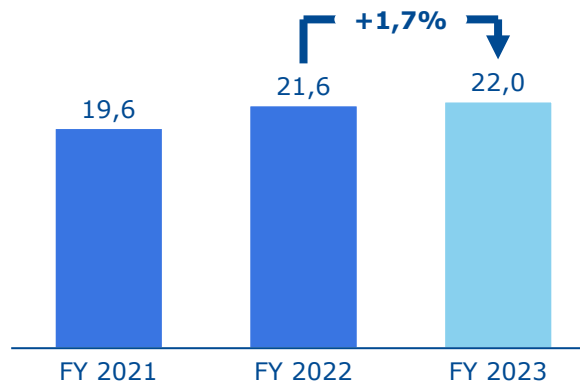
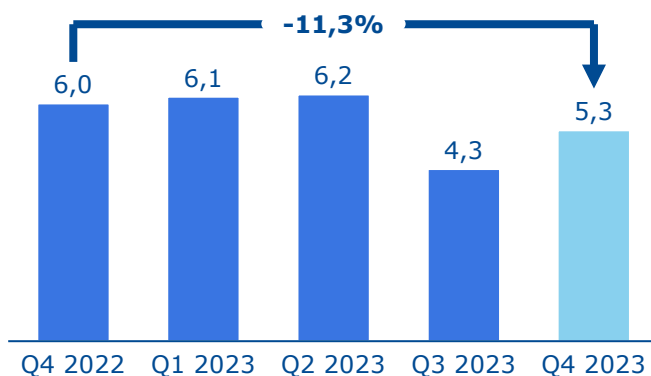


Tisztított EBIT (MrdFt)

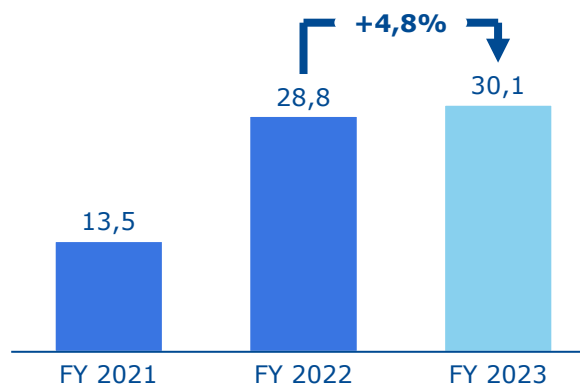
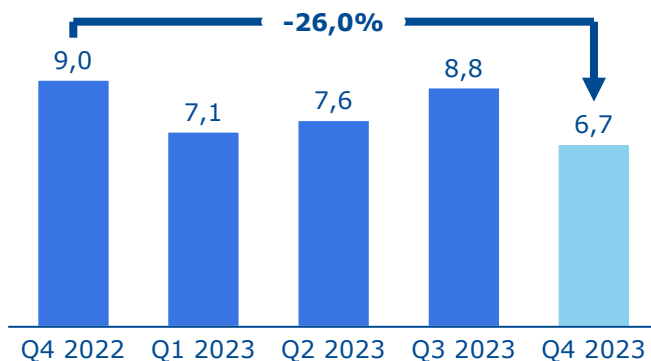


EVRA törzskönyvi átadása szinte befejeződött; Bemfola jelenléte erősödött Európában, viszont lassult az APAC-ban

Bemfola®



EVRA®



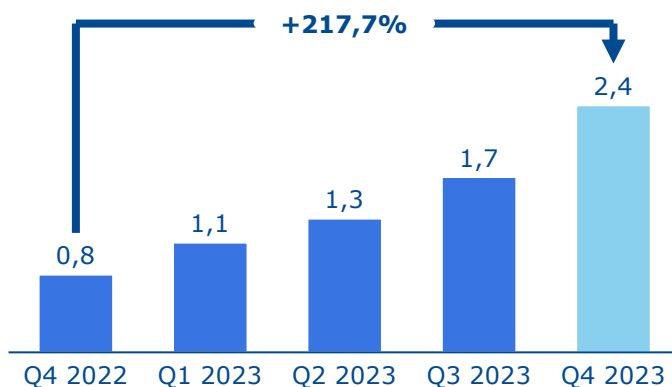
Fő üzenetek

- **Bemfola®**, a fertilitás portfóliónk zászlóshajója szilárd teljesítményt ért el a fő nyugat-európai piacokon, Latin Amerikában pedig biztató eredményeket ért el. Ausztrália és néhány partnerterület gyengébb teljesítménye befolyásolta a második félévi értékesítést.
- A fertilitás franchise értékesítési növekedését az új termékek (Cyclogest és Ganirelix) bevezetése és a gyors piaci részesedés is erősíti

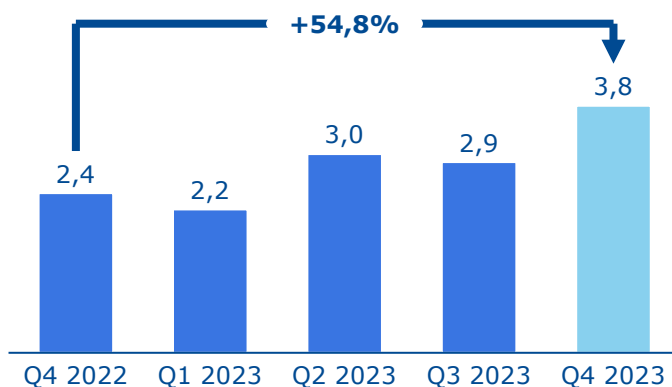
Fő üzenetek

- Az **Evra®** értékesítésének folyamatos növekedését a jelentős európai piacokon folytatott sikeres termékbevezetési kampányok biztosítják
- A bevételek negyedéves ingadozása leginkább az egyik legnagyobb piacunkon a mexikói kórházi tenderek időzítésének köszönhető

Ryeqo®



Drovelis®

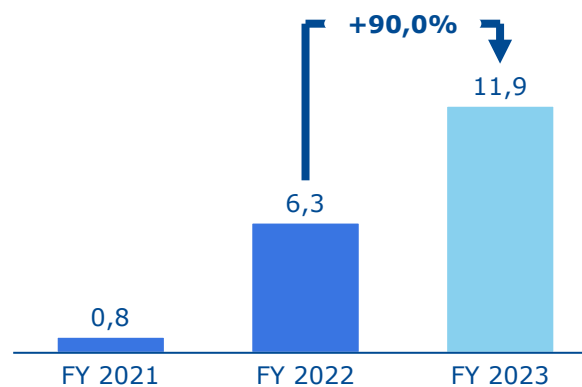
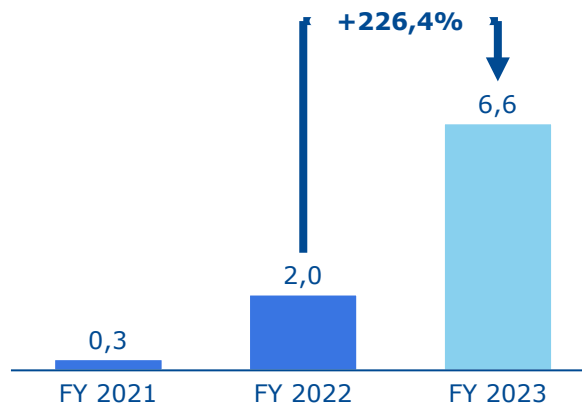


Fő üzenetek

- **Ryeqo®** stabil növekedés az európai piacok többségén az ártámogatási rendszerbe való bekerülést követően
- Olaszországban és Spanyolországban folyamatban a piacra lépés, de még időre van szükség, hogy kiaknázzuk a méhmióma teljes kezelési lehetőségét
- 2023. november 2-án az EB jóváhagyta a termék forgalomba hozatalát az endometriózis tüneti kezelésére
- Már számos piacon ki tudtuk használni 2023. év vége előtt az új indikáció adta lehetőségeket

Fő üzenetek

- **Drovelis®** a vállalat kulcsfontosságú fogamzásgátló terméke stabilan növekedett minden területen, majdnem megduplázva éves szinten az eladásokat 2023-ban
- A vártnál nagyobb piaci részesedést értünk el a közép-európai régióban, azonban az eladásokat kedvezőtlen árfolyammozgások befolyásolták
- Az Egyéb piacok alacsonyabb ütemben, de a kialakult trendeknek megfelelően növekedtek





Biotechnológia

BIO



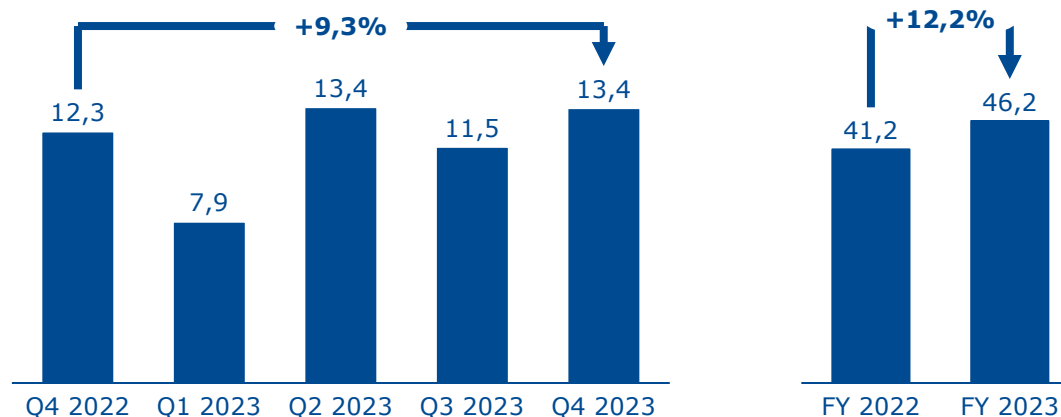
Rekordmagas éves bevétel, folyamatos fejlesztési program

BIO HUF mn	Q4 2022	Q4 2023	Ch. % YoY	FY 2022	FY 2023	Ch. % YoY
Összes árbevétel	12 257	13 394	9	41 185	46 201	12
Értékesítés költségei	-5 539	-8 917	61	-27 827	-29 419	6
Bruttó fedezet	6 718	4 477	-33	13 358	16 782	26
<i>Bruttó fedezeti hányad %</i>	<i>54,8</i>	<i>33,4</i>		<i>32,4</i>	<i>36,3</i>	
Értékesítés és marketing	-1 478	-2 517	70	-6 121	-6 638	8
Igazgatási és egyéb működési költségek	-728	-1 076	48	-2 315	-4 052	75
Kutatás-fejlesztés költségei	-5 700	-5 965	5	-24 782	-26 571	7
Clawback	-107	-229	114	-350	-704	101
Mérföldkő bevétel	0	0		0	508	
Tisztított EBIT	-1 295	-5 310	310	-20 210	-20 675	2
<i>cEBIT margin %</i>	<i>-10,6</i>	<i>-39,6</i>		<i>-49,1</i>	<i>-44,8</i>	

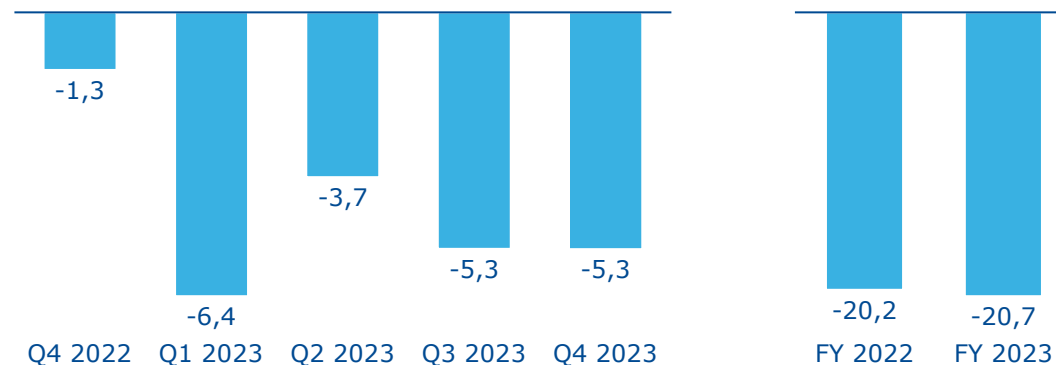
Fő üzenetek

- 2023-ban a bevételek 12%-kal nőttek a növekvő teriparatid eladásoknak és a CDMO bevételeknek köszönhetően, elsősorban a Richter-Helm Biologicsnál (RHB).
- A bruttó fedezet jelentős növekedését (+26% év/év) ellensúlyozták a folyamatban lévő termékfejlesztéssel összefüggő magasabb K+F ráfordítások.
- A Richter denosumab bioszimiláris programja (RGB-14) jó úton halad, a 3. fázisú klinikai vizsgálatok sikeresen befejeződtek. A végleges dokumentáció és a dosszié összeállítása folyamatban van, és a tervek szerint az FDA és az EMA engedélyek benyújtása 2024 végén lesz.
- A Richter tocilizumab bioszimiláris programja (RGB-19) az 1. és 3. fázisú klinikai vizsgálatokkal halad előre, társfejlesztő partnerünkkel együttműködve
- További bioszimiláris fejlesztési programok is folyamatban vannak preklinikai fázisban a reumatológiai és immunológiai terápiás területeken

Árbevétel (MrdFt)

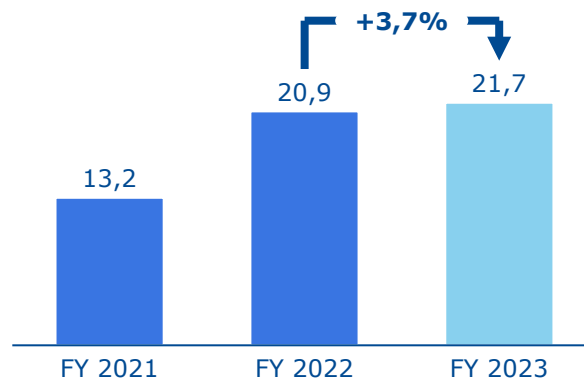
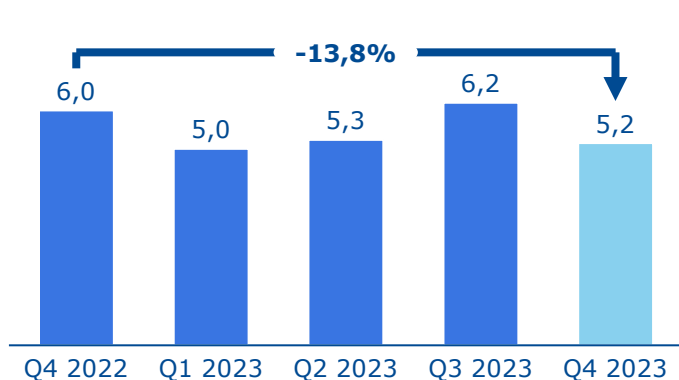


Tisztított EBIT (MrdFt)

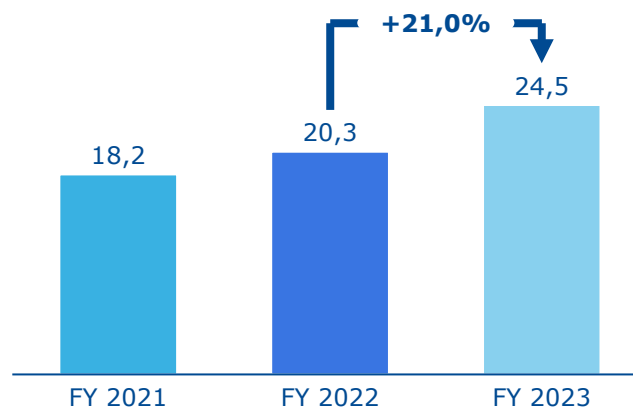
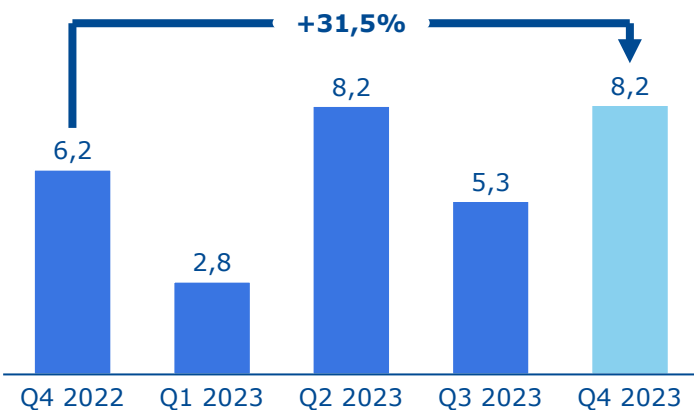


Mind a Teriparatide, mind a CDMO bevételei tovább nőttek

Terrosa®



CDMO tevékenységek



Fő üzenetek

- Az RHT (Richter-Helm Biotech) tulajdonában lévő teriparatide bioszimilárist hat kontinens piacain lévő partnerek számára engedélyezték. A Richter társlicenc jogokkal rendelkezik az európai piacokon, valamint bizonyos LatAm piacokon és Ausztráliában. Az RHT partnereinek teriparatid értékesítése 2023-ban megközelítette a 125 millió eurót.
- A **Terrosa®** diagram a Richter saját termékértékesítését mutatja. Ezen túlmenően a partnerek gyógyszerbevételei a „Részeseadás társult és közös vezetésű vállalkozások eredményéből” soron kerülnek kimutatásra (3,8 milliárd Ft 2023-ban).
- A **Terrosa®** a Richter egyik legjelentősebb terméke lett. A nyugat-európai régióból származó árbevétel jelentősen hozzájárult a **Terrosa®** magasabb forgalmához.
- A CDMO tevékenység eddigi legmagasabb árbevételét érte el az RHB-bevételeknek köszönhetően



General Medicines

GM

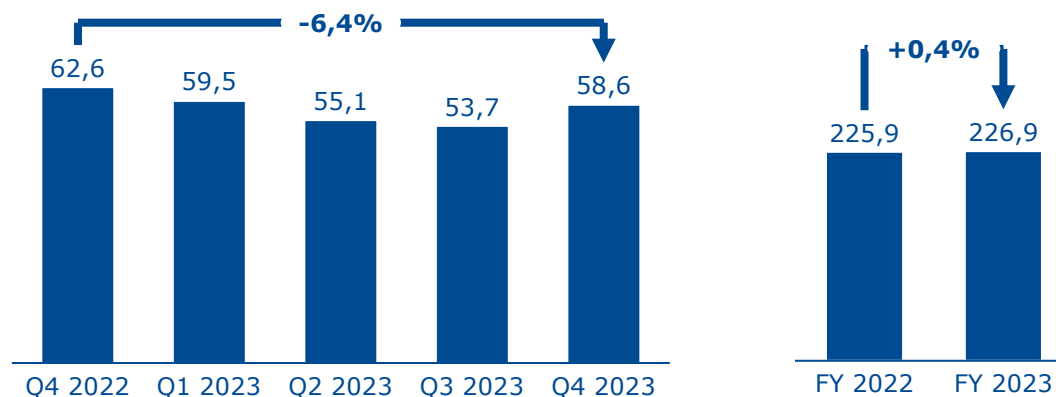
A negatív árfolyamhatás erősödött a második félévben, ellensúlyozva a volumennövekedést és pozitív árhatást

GM HUF mn	Q4 2022	Q4 2023	Ch. % YoY	FY 2022	FY 2023	Ch. % YoY
Összes árbevétel	62 589	58 591	-6	225 916	226 888	0
Értékesítés költségei	-32 050	-32 316	1	-101 935	-105 142	3
Bruttó fedezet	30 539	26 275	-14	123 981	121 746	-2
<i>Bruttó fedezeti hányad %</i>	<i>48,8</i>	<i>44,8</i>		<i>54,9</i>	<i>53,7</i>	
Értékesítés és marketing	-14 290	-11 437	-20	-48 493	-45 229	-7
Igazgatási és egyéb működési költségek	-3 923	-5 058	29	-13 609	-19 744	45
Kutatás-fejlesztés költségei	-2 872	-3 658	27	-9 392	-10 627	13
Clawback	-445	-340	-24	-2 169	-2 827	30
Mérföldkő bevétel	0	0		0	0	
Tisztított EBIT	9 009	5 782	-36	50 318	43 319	-14
<i>cEBIT margin %</i>	<i>14,4</i>	<i>9,9</i>		<i>22,3</i>	<i>19,1</i>	

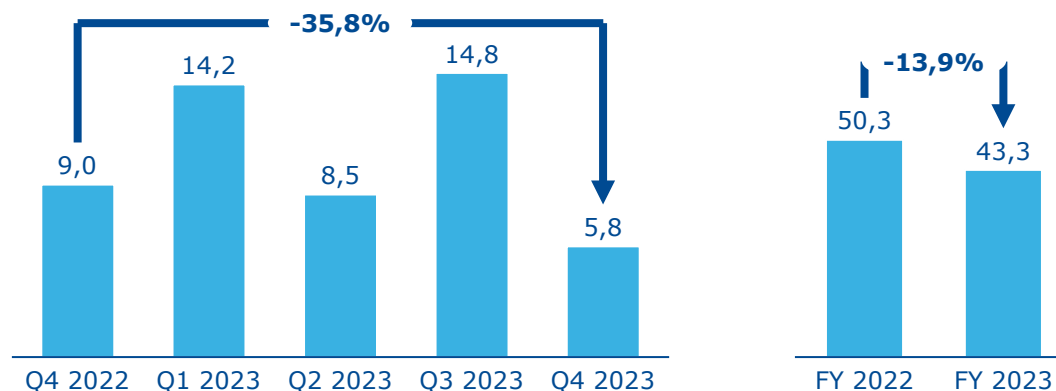
Fő üzenetek

- Az árbevétel forintban kifejezve csökkent 2023 IV. negyedében a kedvezőtlen árfolyamkörnyezet miatt; ez a negatív hatás a második félévben felerősödött
- Az üzletág továbbra is erős, mintegy 10%-os volumennövekedést és pozitív árhatást mutatott az év során
- A hatékonyságjavító projektek és a magasabb K+F költségek 2023-ban az EBIT-et negatívan befolyásolták, de a negyedéves ingadozást nagyrészt „technikai” tényezők okozták
- Legelőször a Richter biztosította az első dabigatran generikus bevezetését Közép-Kelet-Európában Telexer márkánév alatt, amely eddig 9 piacon vált elérhetővé

Árbevétel (MrdFt)

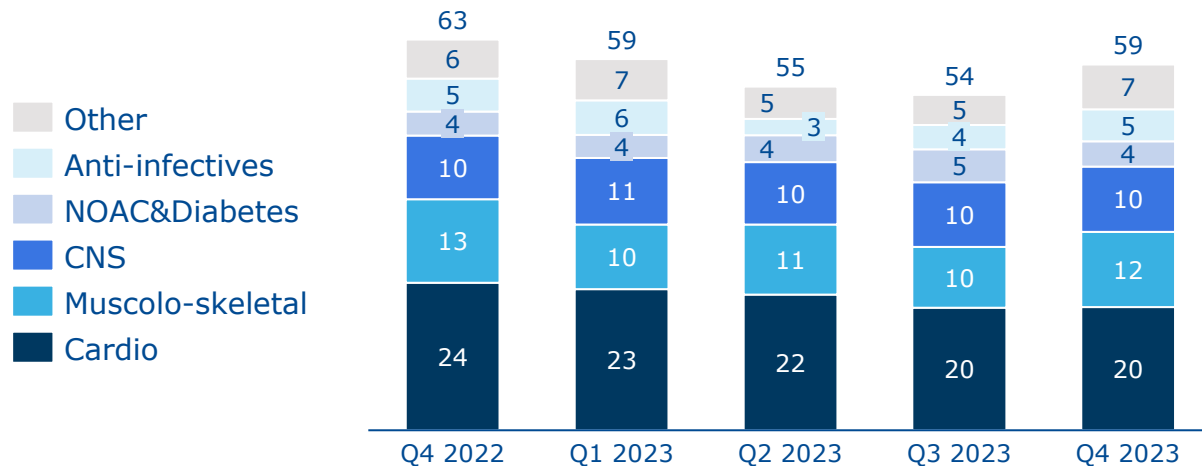


Tisztított EBIT (MrdFt)



Változatos és kiegyensúlyozott portfólió, amely szilárd növekedést biztosít

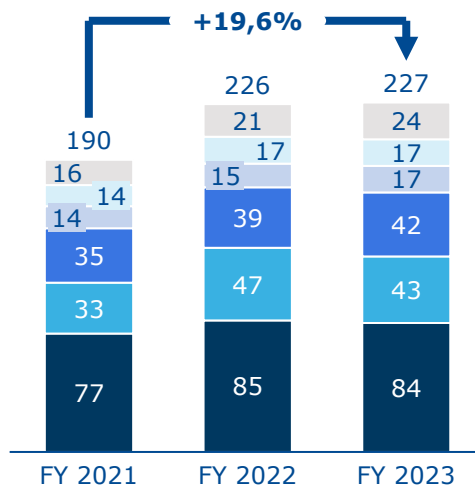
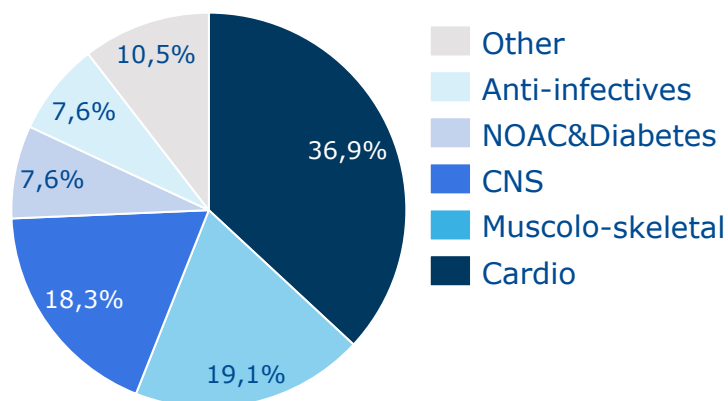
Teljes GenMed bevétel terápiai területenként (negyedévenként, MrdFt)



Fő üzenetek

- A kardió és a központi idegrendszer a GenMed hajtómotorjai, ahol további növekedésre törekszünk
- Portfóliónkat új terápiai területekkel bővítjük, mint például az NOAC (új típusú orális véralvadásgátlók) és diabetológiai termékek
- A portfólióbővítésekéből származó értékesítés 2023-ban kétszámjegyű növekedést mutatott 2022-höz képest, és új földrajzi területeken további betegek számára biztosított hozzáférhető gyógyszereket.
- A jól bevezetett alap termékcsalád továbbra is a siker szilárd alapja, termékínálatunk optimalizálása folytatódik
- Az OTC termékcsalád hozzájárult a GenMed erős teljesítményéhez a kulcsfontosságú piacokon végzett fókuszált tevékenységnek köszönhetően, kihasználva a víruselleni termékeink lehetőségeit.
- A 2023-as GenMed értékesítési teljesítménye közel 10%-os volumennövekedést és pozitív ár hatást rejt magában, amelyet teljes mértékben ellensúlyozott a jelentős negatív árfolyamhatás (főleg a gyengébb RUB miatt)
- A 2021-es bázishoz való összehasonlítás jobban kifejezi az üzletágban elért növekedést (2022-ben a pozitív árfolyam majdnem megegyezett a 2023-as negatívval)

Teljes GenMed bevétel terápiai területenként, éves (MrdFt; % 2023-ban)

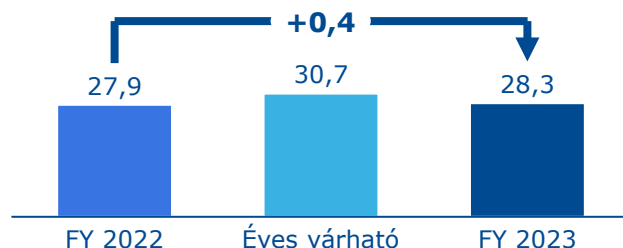




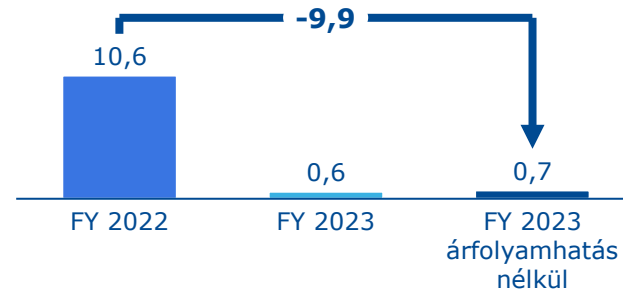
Appendix

Egyszeri tételek hatása a konszolidált eredményre

Rendkívüli adó

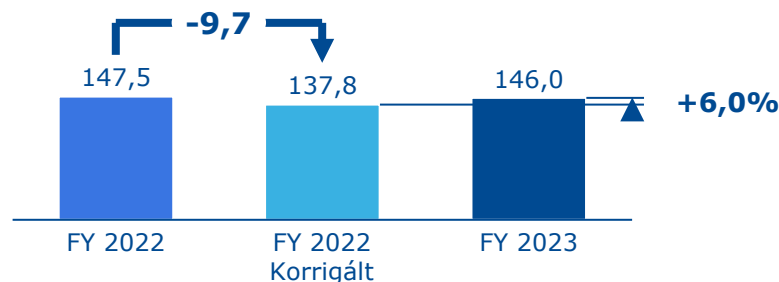


Mérföldkő bevétel

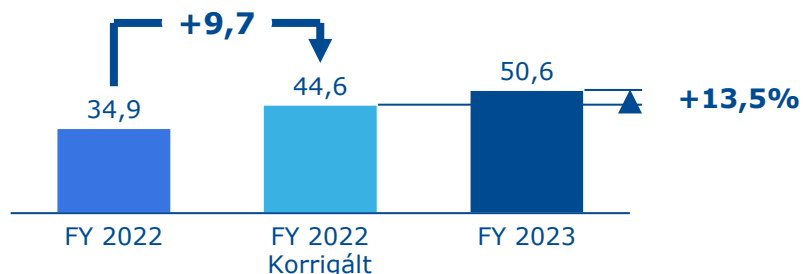


Igazgatási és egyéb működési költségek átsorolása

S&M



G&A



Rendkívüli adó

- A rendkívüli adó kis mértékben emelkedett 2022-hez képest (a lényegesen magasabb gyógyszerbevételek ellenére), de valamivel elmaradt az évközi becslésünktől.

Igazgatási és egyéb műk. ktg. átsorolása

- A Menedzsment felülvizsgálta az általános költségek felosztási arányát, amelynek hatására kb. 10 milliárd Ft került átsorolásra az Értékesítési és marketing költségek, valamint az Igazgatási és egyéb működési költségek között 2023-ban.
- Ezen felül a hatékonyságjavító intézkedések és a nagyker- és kisker vállalat eladása 4,4MrdFt-tal növelték az Igazgatási és egyéb működési költségeket. Ez az összeg valamennyi üzletág tisztított üzleti eredményére hatással volt.

Mérföldkő bevétel

- 2023-ban alig érkezett mérföldkő bevétel, míg 2022-ben 10,6 milliárd forint érkezett originális kutatáshoz kapcsolódóan (CNS)

38 milliárd Ft árfolyamveszteség 2023-ban (a 2022-es árfolyamnyereséggel szemben), amelyet részben ellensúlyoz a kamatbevétel és a román vállalat eladásából származó nyereség





Konzolidált

	H1 2022	H1 2023	Q1-Q3 2022	Q1-Q3 2023	FY 2022	FY 2023
Nem realizált (árfolyamveszteség)/árfolyamnyereség	33,5	-26,5	36,7	-11,7	-12,3	-2,9
Realizált (árfolyamveszteség)/árfolyamnyereség	9,3	-22,0	27,9	-26,7	26,3	-41,4
Határidős és fedezeti ügyletek eredménye (realizált/nem realizált)	-8,0	6,3	-7,6	5,3	-6,4	6,3
Kamatbevételek / (ráfordítások)	1,7	4,4	3,1	6,8	6,2	10,3
Leányvállalatok értékesítésén elért eredmény		12,0		12,0		11,4
Egyéb tételek	-6,4	0,9	-8,8	-4,1	-7,8	-7,6
Nettó pénzügyi nyereség (veszteség)	30,0	-24,9	51,3	-18,4	6,0	-24,0

Realizált és nem realizált veszteségek

- A menedzsment fedezeti ügyletek kötésével mérsékelte a funkcionális devizák árfolyamának jelentős mozgásából eredő kockázatokat
- A gyengülő RUB eredményezte a rendkívül magas realizált árfolyamveszteség tételeket, míg 2022 pont ellenkező trendek érvényesültek
- A menedzsment év végére jelentősen csökkentette az orosz leányvállalatunk nyitott mérlegtételeit, hogy mérsékelje a nem realizált árfolyamveszteség mértékét
- A romániai leányvállalatunk eladásának eredménye és a nettó kamatbevétel részben ellensúlyozta a fenti veszteségeket





Üzletágak eredménykimutatása 2023-ban

FY 2023	 WHC	 CNS	 BIO	 GM	PO	Pharma	Egyéb	Kiszűrések	Csoport
Árbevétel	255,7	205,7	46,2	226,9	13,0	747,4	70,9	-13,2	805,2
Értékesítési költség	-86,3	-1,2	-29,4	-105,1	-11,3	-233,4	-63,2	12,8	-283,8
Bruttó fedezet	169,3	204,4	16,8	121,7	1,7	514,0	7,7	-0,3	521,3
Értékesítési és marketing költségek	-84,9	-3,4	-6,6	-45,2	-1,3	-141,4	-4,6	0,0	-146,0
Igazgatási és egyéb költségek	-21,2	-0,8	-4,1	-19,7	-1,1	-46,8	-3,7	0,0	-50,6
Kutatási és fejlesztési	-16,4	-24,7	-26,6	-10,6	0,0	-78,3	0,0	0,0	-78,3
Clawback	-7,4	-0,7	-0,7	-2,8	0,0	-11,6	0,0	0,0	-11,6
Milestone bevétel	0,0	0,1	0,5	0,0	0,0	0,6	0,0	0,0	0,6
Tisztított Üzemi eredmény	39,4	174,9	-20,7	43,3	-0,6	236,3	-0,7	-0,3	235,3

Megjegyzés: A Gyógyszergyártási szegmens eredménykimutatásának tételei termékcsopontonként kerülnek felosztásra azon üzletágakhoz, ahol van közvetlen megfelelés. A többi tételhez a Richter Csoport a múltbeli adatokon és a vezetői számviteli becsléseken alapuló allokációs kulcsokat használ.

Az üzletágak stratégiai helye és jövőképük

Gógyszergyártás | Gyógyszergyártási szegmens

Üzletágak elnevezése	Rövid definíció	Fő stratégiai cél	Terápiás területek
 CNS Neuropszichiátria	A központi idegrendszeri terápiás területen meglévő korai fázisú világszínvonalú K+F képességeinkre alapozva, tovább építjük, főként a neuropszichiátria területén, a kismolekulás gyógyszerkutatói portfóliónkat.	A cariprazine-ban rejlő értékesítési lehetőségek maximalizálása mellett az originális K+F projektek saját és partnerekkel történő fejlesztése biztosítja az árbevétel és a jövedelmezőség növekedését 2030 után.	Neuropszichiátria ¹
 WHC Nőgyógyászat	Világszerte gondoskodunk a nők egészségéről a női termékenység, a méhmióma/endometriózis, a női fogamzásgátlás, a hüvelyi fertőzések, a menopauza és a női egészség területein.	A lefedetlen terápiás igényekre adott innovatív megoldásainkkal elsőszámú gyógyszeripari szereplővé válunk Európában a nőgyógyászati termékek piacán.	Nőgyógyászat
 BIO Biotechnológia	Biotechnológiai platformunk kihasználása bioszimiláris termékfejlesztésre és -gyártásra globális piacok számára.	A reumatológia és csont és ízületi terápiás területeken releváns szereplővé válunk, mellyel a vállalati nyereségességhez stabilan hozzájárulunk az évtized végére. Emellett harmadik feleknek nyújtott bérnyújtási és -fejlesztési szolgáltatásokkal emeljük bevételeinket és javítjuk költségkeretünket.	Reumatológia, Csontritkulás
 GM General Medicines	Különböző terápiás területeket magába foglaló, generikus és tradicionális gyógyszerportfólió, erős közép- és kelet-európai földrajzi fókusszal.	Széles körű hozzáférést biztosítunk a magas minőségű és megfizethető gyógyszereinkhez, mely tevékenység megbízható forrása marad a jövőbeli bevétel-növekedésnek és jövedelmezőségnek.	Szív- és érrendszer, Diabetológia, Központi idegrendszer ²

Egyéb | Egyéb szegmens

Nem gyógyszergyártási tevékenység

¹Cariprazine és innovatív neuropszichiátriái fejlesztés alatt álló termékek, ²Szabadalommal nem védett originális CNS és generikus termékek

Felsővezetés



Orbán Gábor
vezérigazgató

2017. november 1-től a Társaság vezérigazgatója. Karrierjét az MNB és az EKB közgazdászaként kezdte, később az Aegon Befektetési Alapkezelő portfóliómenedzsereként és kötvényüzletág-vezetőjeként dolgozott. Két és fél éven keresztül a Nemzetgazdasági Minisztérium adó-és pénzügyekért felelős államtitkára volt, majd 2015. szeptembertől a Rothschild párizsi bankjánál dolgozott. Tanulmányait a Budapesti Közgazdaságtudományi Egyetemen, valamint az Egyesült Államokban végezte. 2016 szeptemberétől a Richter stratégiai igazgatója, 2017. január 1-től általános vezérigazgató-helyettes. 2017 áprilisától tagja az Igazgatóságnak.



Hamecz István
gazdasági igazgató

1991-ben végzett a Marx Károly Közgazdasági Tudományegyetemen. Karrierjét a Pénzügyminisztérium Gazdaságpolitikai és Tervezési Intézetében kezdte. 1992-től 1994-ig az MTA Közgazdaságtudományi intézetének tudományos munkatársa. 1994 és 2007 között a Magyar Nemzeti Banknál (MNB) dolgozott különböző pozíciókban. 2001-től 2007-ig az MNB Közgazdasági és Monetáris Politikai Szakterületének vezetője igazgatói beosztásban. 2007 és 2013 között az OTP Alapkezelő Zrt. elnök-vezérigazgatója, mellette 2008-tól 2012-ig az OTP Bank Russia igazgatósági tagja majd Igazgatóságának elnöke. 2013 és 2016 között az OTP Bank Nyrt. Oroszországért és Ukrajnáért felelős ügyvezető igazgatója. 2020-tól a Richter Gedeon Nyrt. pénzügyi igazgatója, 2022-től gazdasági igazgató. Az Európai Unió Közgazdasági és Pénzügyi Bizottságába MNB által delegált képviselő, valamint az MNB képviselője az European System of Central Bank's Monetary Policy Committee-ban. 2022. április 12. napjától a Richter Gedeon Nyrt. Igazgatóságának tagja.



Dr. Greiner István
kutatás-fejlesztési igazgató

2014-től a Társaság kutatási igazgatója, 2022-től kutatás-fejlesztési igazgató. Vegyészmérnök, okleveles szabadalmi ügyvivő, a kémiai tudomány kandidátusa, az angliai Open University MBA fokozatával is rendelkezik. 1984 óta a Richter Gedeon Nyrt.-nél dolgozik, kezdetben mint kutató vegyész, majd mint a kémiai K+F vezetője. 1996 és 1999 között a Szabadalmi osztály vezetését is ellátta. 2001-től a Kutatási igazgató helyettese, ebben a pozícióban volt felelős 2006-tól kezdve a Társaság biotechnológiai tevékenységeinek kialakításáért is.

Felsővezetés



Erdei Katalin
HR igazgató

Erdei Katalin a Szegedi Tudományegyetemen szerzett bölcsészettudományi diplomáját követően, közel 18 éves szakmai tapasztalatot szerzett a humánerőforrás-menedzsment területén. Ez idő alatt olyan cégeknél dolgozott különböző pozíciókban, mint a Győri Kecs Kft, a Ferrero Magyarország, majd a Mars vállalatcsoport. Ez utóbbinál 2012-től vezetőségi tagként a magyarországi leányvállalatnál, 2015-től pedig a cégcsoport európai központjában, Németországban látta el nemzetközi HR menedzseri feladatait. 2018-ban érkezett a Richterhez, ahol igazgatóként irányítja a Richter globális HR tevékenységét.



Horváth Tibor
kereskedelmi igazgató

2017 augusztusa óta a Társaság kereskedelmi igazgatója. Biológia-kémia szakos diplomáját az ELTE-n szerezte. 1999-ben lépett be a Richterbe, ahol piacelemzőként majd licenz menedzserként dolgozott. 2003-ban MBA diplomát szerzett (Case Western Reserve University). 2005 májusától 2017-ig a Gedeon Richter Pharma GmbH német kereskedelmi leányvállalat ügyvezető igazgatója.



Szénási Attila
gyógyszergyártási igazgató

2019. január 2-án csatlakozott a vállalathoz, a Társaság gyógyszergyártási igazgatója. Budapest és a három készgyógyszer gyár termeléséért egyaránt felel. Vegyészmérnök, felsőfokú menedzsment végzettséggel is rendelkezik. Vegyipari és gyógyszergyártási területen szerzett tapasztalatot különböző munkakörökben ismert multinacionális vállalatoknál mint az Unilever és Teva, ahol globális feladatokat is ellátott, mielőtt belépett a Társasághoz.



Szolyák Tamás
törzskönyvezési és betegbiztonsági igazgató

2018 szeptembere óta a Társaság törzskönyvezési és betegbiztonsági (Regulatory Science) igazgatója. 1992-ben orvoslátogatóként kezdte karrierjét gyógyszerészként. 21 éven keresztül a Novartis, illetve előd cégei alkalmazottjaként kereskedelem és marketing területén dolgozott. 2007 és 2013 között a magyarországi leányvállalat igazgatója volt, ezen időszakon belül az Innovatív Gyógyszergyártók Szövetségének elnökeként tevékenykedett. 2013-ban egészségügyi fejlesztési projektekkel foglalkozott. 2015-ben csatlakozott az OGYÉI-hez, a Törzskönyvezési Igazgatóság vezetési feladatait látta el.



RICHTER GEDEON

Az egészség a küldetésünk

Kapcsolat:

Cég neve: Richter Gedeon Nyrt.
Ágazat: Gyógyszeripar
Cím: 1103 Budapest, Gyömrői út 19-21., Magyarország
Telefon: +36 1 431 5764
Fax: +36 1 261 2158

Befektetői kapcsolattartó osztály vezetője

Réthy Róbert, CFA [+36 20 342 2555](tel:+36203422555)
investor.relations@richter.hu

Társasági esemény naptár

2024. április 25. – Éves közgyűlés
2024. május 14. – I. negyedéves eredmények
2024. augusztus 6. – I. féléves jelentés
2024. november 12. – I-III. negyedéves eredmények



<https://www.gedeonrichter.com/en/>



<https://www.linkedin.com/company/richter-gedeon-hungary/>

A táblázatban megjelölt időpontok változhatnak!



Felelősség korlátozása

Jelen prezentáció, a hozzá kapcsolódó diák és megbeszélések tartalmaznak bizonyos jövőbe mutató kijelentéseket. Ezen kijelentések nem tekinthetők a jövőre vonatkozó biztos állításnak és függvényei lehetnek a körülmények megváltozásának. A jövőre vonatkozó kijelentések tartalmazhatnak többek között, de nem kizárólagosan a lekötött tőkére, tőkebefektetésre, pénzáramokra, költségekre, megtakarításokra, adósságra, keresletre, értékcsökkenésre, értékesítésekre, osztalékokra, jövedelmekre, hatékonyságra, eladósodottságra, növekedésre, javulásra, befektetésekre, árrésekre, teljesítményre, árakra, termelésre, termelékenységre, nyereségre, tartalékokra, megtérülésekre, eladásra, részvény visszavásárlásra, speciális és rendkívüli tételekre, stratégiára, szinergiákra, adókulcsokra, tendenciákra, értékekre, mennyiségekre, valamint a folyamatban lévő akvizíciós tevékenységének hatásaira vonatkozó állításokat. Ezek a jövőre vonatkozó kijelentések tényleges megvalósulása függhet bizonyos kockázatoktól és egyéb bizonytalansági tényezőktől, melyek hatására a tényleges jövőbeni tények és folyamatok akár lényegesen is eltérhetnek a kijelentésekben megfogalmazott vagy sugallt feltételezésektől. Ezek a kockázatok és bizonytalansági tényezők tartalmazzák többek között, de nem kizárólagosan az állami szabályozás, a devizaárfolyamok, a politikai stabilitás, a gazdasági növekedés változását vagy valamely folyamatban lévő tranzakció befejezését. A felsorolt bizonytalansági tényezők között számos olyan található, amelyre a Társaságnak nincs hatása, vagy nem tudja előre jelezni. A felsorolt és egyéb bizonytalansági tényezők miatt felhívjuk figyelmét, hogy ne alapozzon feltétel nélkül jelen anyagban és más helyen előforduló jövőre vonatkozó kijelentésekre. A Társaság nem vállal kötelezettséget arra, hogy nyilvánosan közvéleményre ezen jövőre utaló kijelentések (amelyek kizárólag jelen időpontban tekinthetők irányadónak) korrekcióját, amely jelen időpont utáni események hatásait, körülmények megváltozását vagy előre nem látott események hatásait tükröznék, kivéve, ha a vonatkozó értékpapír jogi szabályozás azt kötelezően előírja. A jelen prezentációban szereplő állítások és adatok, valamint a kapcsolódó diák és megbeszélések, melyek a Richter idei és jövőbeni teljesítményére vonatkoznak, terveknek, céloknak vagy előrejelzéseknek minősülnek.